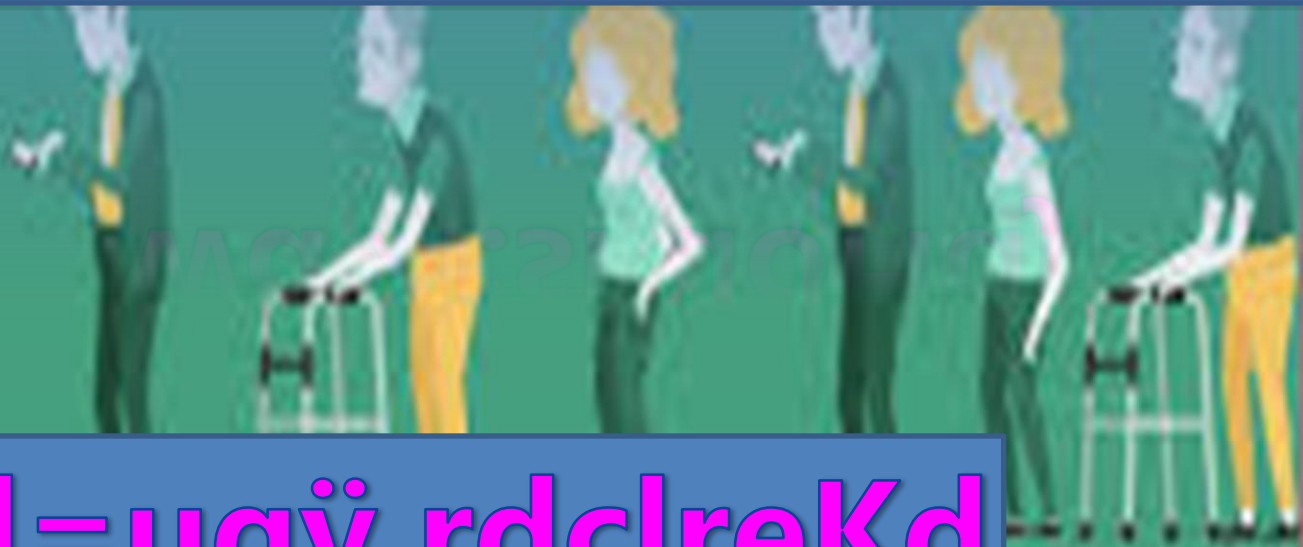


Supply

2 . fj < om < iu ; = , s ; h
wd ³/₄ : sl úo Hdj

R.H.M.S.I = uqÿ rdclreKd
úoHdf, dal u.u .ú



ksmqK;dj 2

(- b,a`u" iemhqu" kuH;dj
yd fjf<|fmd< iu;=,s;h
úYaf,aIKh lrhs'

අන්තර්ගතය

- වෙළඳපොළ ඉල්ලුම
- වෙළඳපොළ සැපයුම
- වෙළඳපොළ සමතුලිතය
- ඉල්ලුම් නම්‍යතාවය
- සැපයුම් නම්‍යතාවය

ඉල්ලුම

- නිශ්චිත කාලයක් තුළ ඉල්ලුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබියදී සලකා බලන භාණ්ඩය සඳහා වූ විවිධ මිල ගණන් යටතේ මිල දී ගැනීමට අපේක්ෂා කරන විවිධ ප්‍රමාණ ඉල්ලුම ලෙස
- ඉල්ලුමක් ඇති වීමට
වුවමනාවක්
ක්‍රය ශක්තියක්
මිලදී ගැනීමේ සැලැස්මක් පැවතිය යුතුය

ඉල්ලුම

පෞද්ගලික
ඉල්ලුම

වෙළෙඳපොළ
ඉල්ලුම

නිශ්චිත කාලයක් තුළ දී
වෙළෙඳපොළේ සිටින එක්
ගැනුම්කරුවකු විසින් සලකා බලන
භාණ්ඩයට පවතින විකල්ප මිල
යටතේ මිල දී ගැනීමට අපේක්ෂා
කරන ප්‍රමාණය

නිශ්චිත කාලයක් තුළ දී
වෙළෙඳපොළේ සිටින සියලු ම
ගැනුම්කරුවන් විසින්, සලකා බලන
භාණ්ඩය සඳහා පවතින විකල්ප මිල
ගණන් යටතේ මිල දී ගැනීමට
අපේක්ෂා කරන ප්‍රමාණවල එකතුවයි

පෞද්ගලික ඉල්ලුම තීරණය කරන සාධක

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල P
- සාම්බන්ධික භාණ්ඩවල මිල P_n
- පාරිභෝගිකයාගේ ආදායම Y
- පාරිභෝගිකයාගේ රුචිය T
- අනාගතය පිළිබඳ අපේක්ෂාවන් Ex
- අනෙකුත් සාධක O

පෞද්ගලික ඉල්ලුම් ශ්‍රිතය

- කිසියම් භාණ්ඩයක් සඳහා පෞද්ගලික ඉල්ලුම හා එය තීරණය කරන සාධක අතර සම්බන්ධය
- සමීකරණයක් ලෙස ඉදිරිපත් කළ විට එය පෞද්ගලික ඉල්ලුම් ශ්‍රිතය ලෙස හැඳින්වේ. එය පහත පරිදි ඉදිරිපත් කළ හැකි ය.
- $$Q_d = f (P, P_n, Y, T, Ex, O)$$

වෙළෙඳපොළ ඉල්ලුම තීරණය කරන සාධක

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල P
- සාම්බන්ධික භාණ්ඩවල මිල P_n
- පාරිභෝගිකයාගේ ආදායම Y
- පාරිභෝගිකයාගේ රුචිය T
- අනාගතය පිළිබඳ අපේක්ෂාව Ex
- ගැනුම්කරුවන් සංඛ්‍යාව හා එහි සංයුතිය N
- අනෙකුත් සාධක O

$$f_j f < |f m d < b, a \ddot{i} Y \% s; h$$

- කිසියම් භාණ්ඩයක් සඳහා වෙළෙඳපොළ ඉල්ලුම හා එය තීරණය කරන සාධක අතර සම්බන්ධය
- සමීකරණයක් ලෙස ඉදිරිපත් කළ විට එය වෙළෙඳපොළ ඉල්ලුම් ශ්‍රිතය ලෙස හැඳින්වෙන අතර එය පහත පරිදි පෙන්විය හැකිය.

$$Q_d = f (P, P_n, Y, T, Ex, N, O)$$

ඉල්ලුම් න්‍යාය හා ඉල්ලුම් නීතිය

- ඉල්ලුම් න්‍යාය

- ඉල්ලුම් තීරණය වීමට බලපාන ඕනෑම සාධකයක් වෙනස් වීමට අනුකූල ව සලකා බලන භාණ්ඩයේ ඉල්ලුම වෙනස් වන ආකාරය විග්‍රහ කොට දැක්වීම ඉල්ලුම් න්‍යායය ලෙස හැඳින්වේ.

ඉල්ලුම් නීතිය

- දෙන ලද නිශ්චිත අවස්ථාවක දී, ඉල්ලුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබියදී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල හා එහි ඉල්ලුම් ප්‍රමාණය අතර පවතින ප්‍රතිලෝම සම්බන්ධතාව ඉල්ලුම් නීතිය ලෙස හැඳින්වේ.

ඉල්ලුම් නීතිය ඉදිරිපත් කිරීමේ දී එය පහත සඳහන්
උපකල්පන මත පිහිටා ඇත.

- නිශ්චිත අවස්ථාවක මිල හා ඉල්ලුම් ප්‍රමාණය සැලකිල්ලට ගැනීම
- මිල හැර ඉල්ලුමට බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව පැවතීම
- සාමාන්‍ය භාණ්ඩයක ඉල්ලුම සැලකිල්ලට ගැනීම
- තාර්කික ගැනුම්කරුවන්ගේ හැසිරීම් සැලකිල්ලට ගැනීම

b,a^{...}i kS;sh bÈßm;a l < yels úl,am l%u

b,a^{...}i kS;sh

```
graph TD; A[b,a...i kS;sh] --> B[b,a...i f,aLkh]; A --> C[b,a...i jl%h]; A --> D[b,a...i iuSlrKh];
```

b,a^{...}i f,aLkh

b,a^{...}i jl%h

b,a^{...}i
iuSlrKh

b,a¨i f,aLkh

ksYaÑ; wjia:djl b,a¨ug n,mdk wfkl=a idOl ia:djr j ;s`h\$ i,ld n,k NdKavhg mej;sh yels
úl,am ñ, .Kka hgf;a .ekqilrejka ñ, \$.ekSug wfmalaId lrk m%udKhka olajk f,aLkh
b,a¨i f,aLkh

ñs,	b,a¨i m%udKh
0	300
10	250
20	200
30	150
40	100
50	50
60	0

b,a"i j!%h

ksYaÑ; wjia:djl" b,a"u flfrys n,mdk wfkl=;a idOl fkdfjkia j ;sìh\$ i,ld n,k NdKavfha úl,am ñ, .Kka hgf;a b,a"u m%udKhka olajk ,laIHhhka iinkaO fldg w¢kq ,nk f³/₄Ldjhs

ñ, re

D

ඉල්ලුම් ප්‍රමාණය

b, a, q_i iólrKh

මිල සංගුණකය

bල්ලුම් ප්‍රමාණය
(පරායත්ත
විචල්‍ය)

$$Q_d = a - bP$$

ඒක භාණ්ඩය
විට ඉල්ලුම්
ප්‍රමාණය

මිල

by; b, a f, aLKhg wod < b, a iól rKh f.dv
k.uq

$$Q_d = a - bp$$

$$\underline{Q_d = 300 - 5p}$$

$$a = 300$$

$$b = \frac{\Delta Q_d}{\Delta P}$$

$$b = \frac{-50}{10}$$

$$b = -5$$

b,a'ï kS;shg n,mdk fya;=

මිල වෙනස්
විමක
ආදේශන
ප්‍රතිවිපාකය

මිල වෙනස්
විමක ආදායම්
ප්‍රතිවිපාකය

1 ñ, fjkia ùul wdfoaYk m%;súmdlh

ඉල්ලුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක
නොවෙනස් ව තිබියදී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල
අඩු හෝ වැඩි හෝ වීම හේතු කොටගෙන එහි
සාපේක්ෂ මිල අඩු හෝ වැඩි හෝ වීම නිසා සලකා
බලන භාණ්ඩය සඳහා වූ ඉල්ලුම ප්‍රමාණය වෙනස්
වීම ආදේශන ප්‍රතිවිපාකය ලෙස පහැඳින්වේ.

2 මිල වෙනස් වීමක ආදායම් ප්‍රතිවිපාකය

- ගැණුම්කරුවන්ගේ මුදල් ආදායම ඇතුළු අනෙකුත් සාධක නොවෙනස්ව තිබිය දී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල අඩු හෝ වැඩි හෝ වීම හේතු කොටගෙන **මූර්ත ආදායමේ** ඇති වන වෙනස් වීම් මත සලකා බලන භාණ්ඩයේ ඉල්ලුම් ප්‍රමාණය අඩු හෝ වැඩි වීම ආදායම් ප්‍රතිවිපාකය ලෙස සලකයි.

b,a^ːi kS;shg mgyeKs wjia:d

.s*ka
NdKav

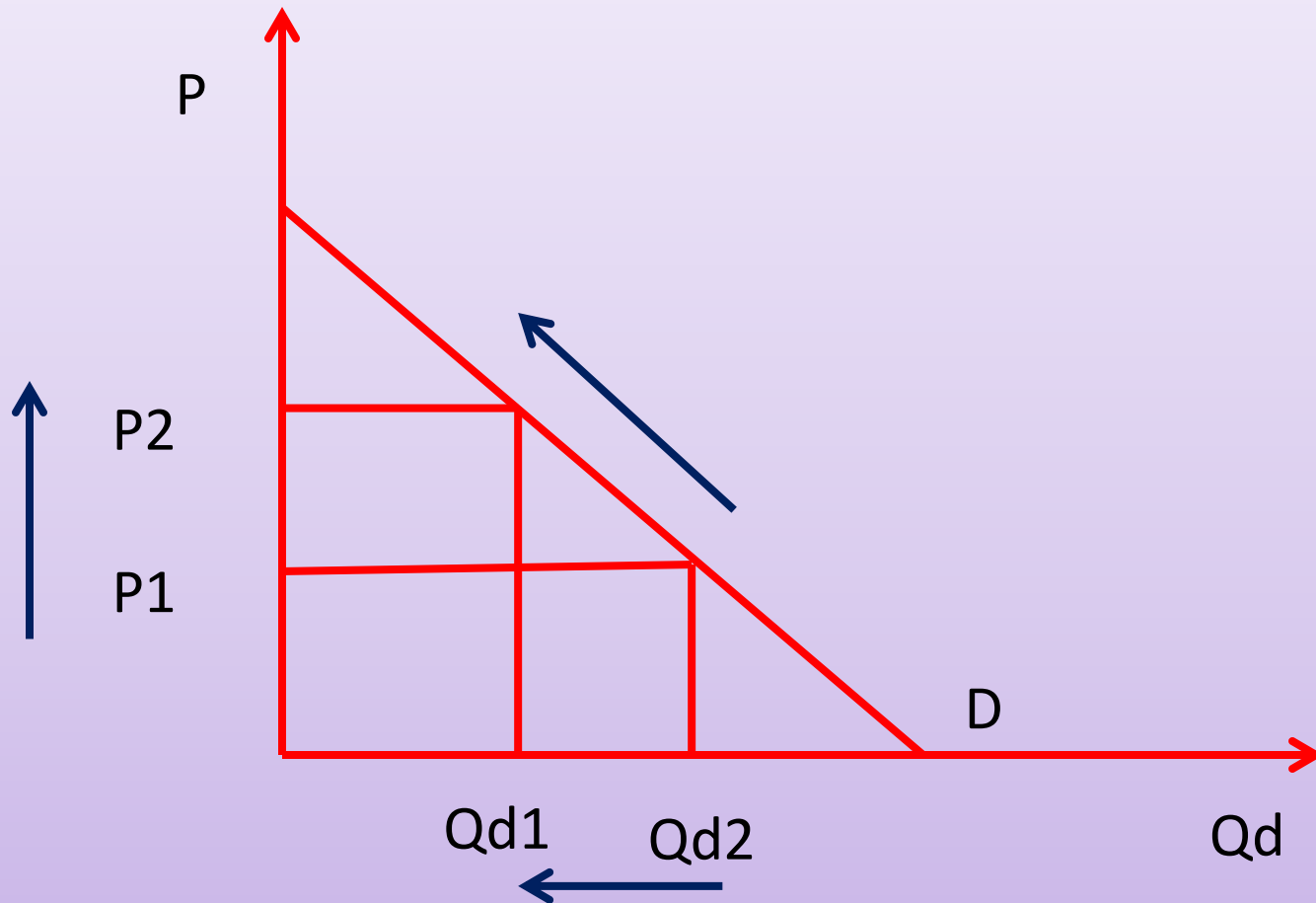
ප්‍රදර්ශනාත්මක
භාණ්ඩ හෙවත්
මිල අධික භාණ්ඩ
සදහා ඇති
b,a^ːu

ñf,ka
.=K;ajh
uksk
NdKav

$b, a^{\dagger\dagger}$ ප්‍රමාණය වෙනස් වීම

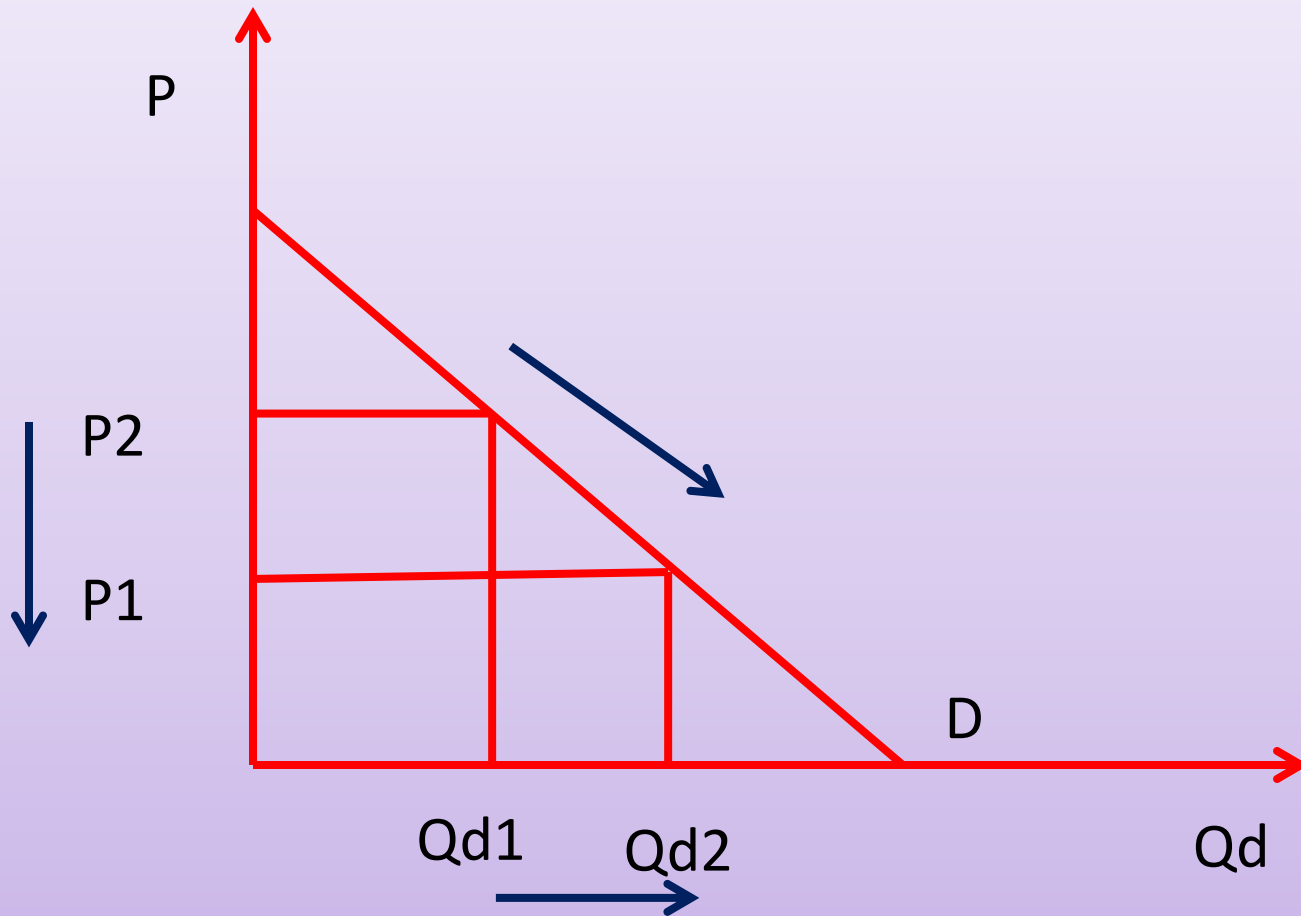
- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල හැර අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබියදී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල අඩු හෝ වැඩි වීමකට ප්‍රතිචාරී ව එහි ඉල්ලුම් ප්‍රමාණය වැඩි හෝ අඩු වීම $b, a^{\dagger\dagger}$ ප්‍රමාණය වෙනස් වීම ලෙස හඳුන්වයි. මෙය $b, a^{\dagger\dagger}$ චක්‍රය දිගේ ලක්ෂ ඉහළට හා පහළට ගමන්කරවීම මගින් දැක්විය හැකිය

b, a ශ්‍රිතයේ අඩු වීම



අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබියදී සලකා බලන
භාණ්ඩයේ මිල P_1 සිට P_2 දක්වා වැඩිවීමේ දී b, a''
ප්‍රමාණය $Q_d 2$ සිට $Q_d 1$ දක්වා අඩුවේ මෙය b, a''
ප්‍රමාණය අඩු වීම හෙවත් b, a'' සංකෝචනය ලෙස
හඳුන්වයි. එය b, a'' චක්‍රය දිගේ ඉහළට ගමන්කිරීම
මගින් දැක්විය හැකිය

b,a'i પ્રમાણය વැધે વિભ



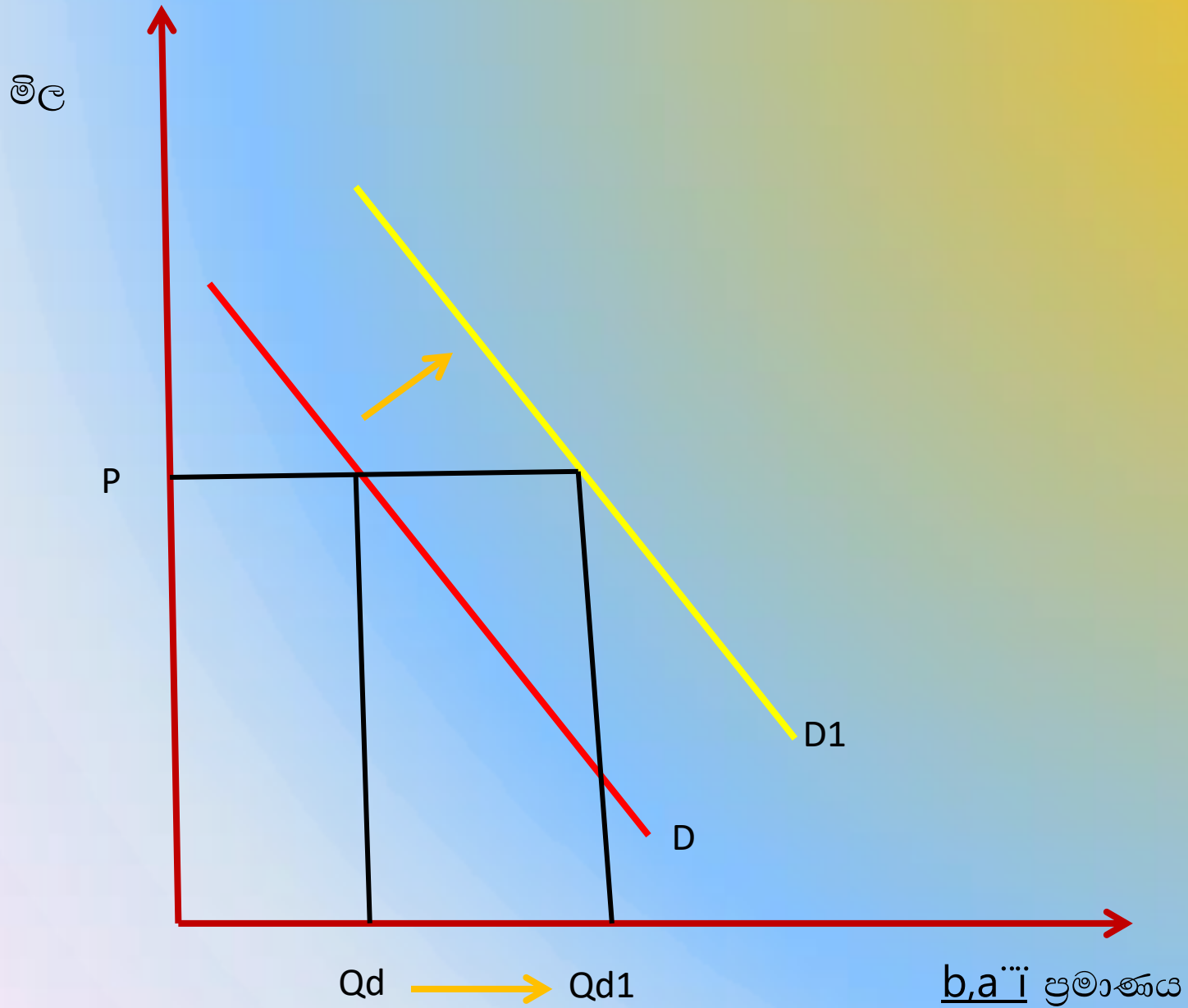
අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබියදී සලකා බලන
භාණ්ඩයේ මිල P_2 සිට P_1 දක්වා අඩුවීමේ දී b, a''
ප්‍රමාණය Q_{d1} සිට Q_{d2} දක්වා වැඩි වේ
මෙය b, a'' ප්‍රමාණය වැඩි වීම හෙවත් b, a''
ප්‍රසාරණය ලෙස හඳුන්වයි. එය b, a'' චක්‍රය දිගේ
පහළට ගමන්කිරීම මගින් දැක්විය හැකිය

b,a^u වෙනස් වීම

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල ස්ථාවර ව තිබියදී b,a^u කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධකයක් වෙනස් වීම කරුණු කොටගෙන පැවති මිල යටතේ ම b,a^u ඉහළ යාම හෝ පහළ යාම හෝ b,a^u වෙනස් වීම ලෙස හදුන්වයි.

b,a^ːu jeä ùu

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල ස්ථාවර ව තිබිය දී b,a^ːi කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධකයක් වෙනස් වීම නිසා පැවතී මිල යටතේ ම b,a^ːu ඉහළ ගොස් b,a^ːi වක්‍රය දකුණු පසට විතැන් වීම b,a^ːu වැඩි වීම ලෙස හඳුන්වයි.

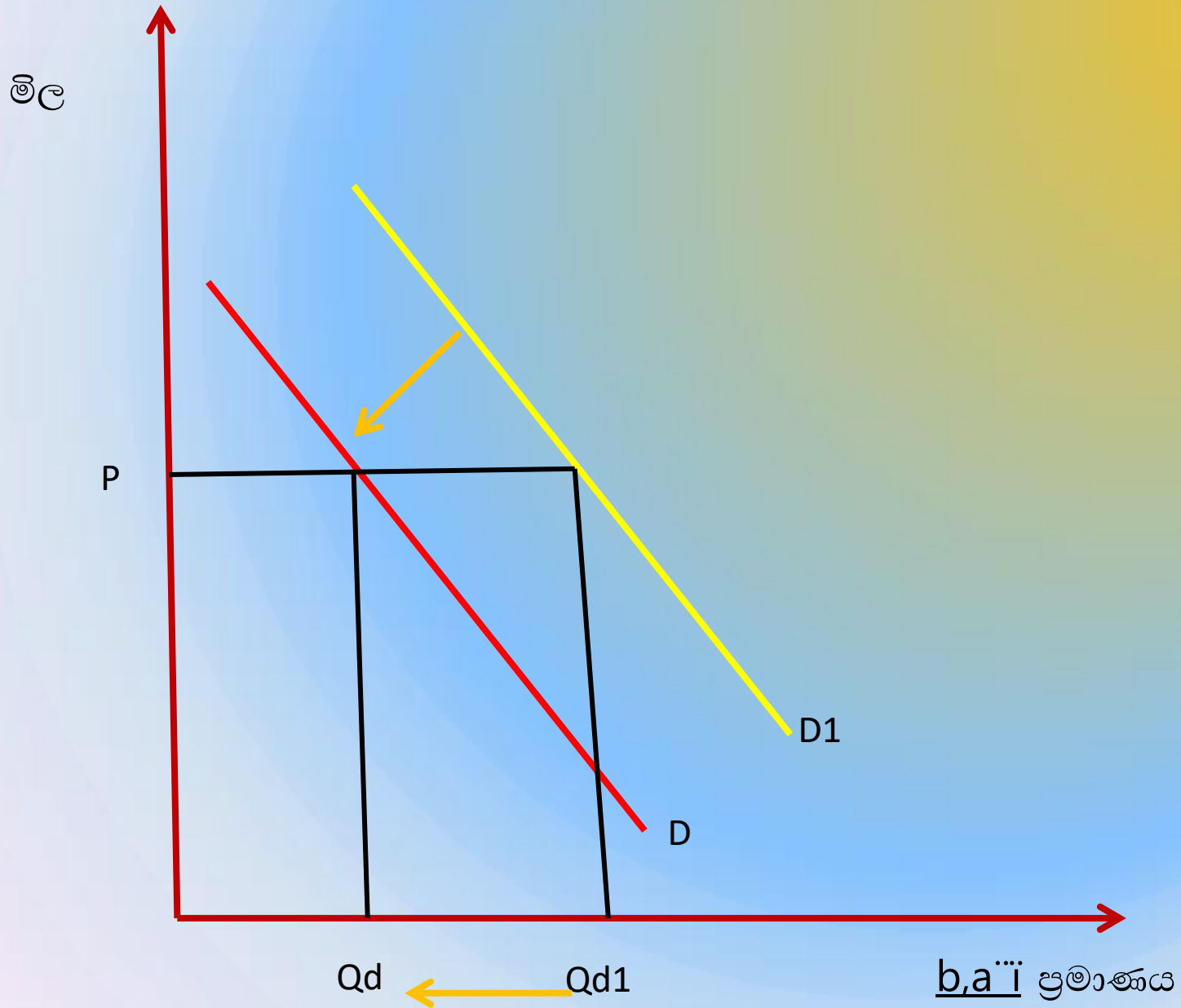


b,a චක්‍රය දකුණට විතැන් වීමට පහත සඳහන්
හේතු බලපායි.

- ආදේශන භාණ්ඩවල මිල වැඩි වීම
- අනුපූරක භාණ්ඩවල මිල අඩු වීම
- පාරිභෝගික ආදායම වැඩි වීම
- පාරිභෝගික රුචිය වැඩි වීම
- අනාගතයේ දී මිල වැඩි වෙතැයි අපේක්ෂා කිරීම
- ගැනුම්කරුවන් සංඛ්‍යාව වැඩි වීම

b,a^u wvq ùu

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල ස්ථාවර ව තිබිය දි b,aⁱ කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධකයක් වෙනස් වීම නිසා පැවති මිල යටතේ ම b,a^u පහළ ගොස් b,aⁱ වක්‍රය වම් පසට විතැන් වීම b,a^u අඩු වීම ලෙස හඳුන්වයි.



b,a ටී වක්‍රය වමට විකැන් වීමට පහත සඳහන් හේතු බලපායි.

- ආදේශන භාණ්ඩවල මිල අඩු වීම
- අනුපූරක භාණ්ඩවල මිල වැඩි වීම
- පාරිභෝගික ආදායම අඩු වීම
- පාරිභෝගික රුචිය අඩු වීම
- අනාගතයේ දී මිල අඩු වෙතැයි අපේක්ෂා කිරීම
- ගැනුම්කරුවන් සංඛ්‍යාව අඩු වීම

සැපයුම

- ආර්ථික විද්‍යාවේ දී සැපයුම යනුවෙන් අදහස් කරන්නේ යම් නිශ්චිත කාලපරිච්ඡේදයක් තුළ කිසියම් භාණ්ඩයක් සඳහා වෙළෙඳපොළේ පැවතිය හැකි විකල්ප මිලයන් හි දී නිෂ්පාදකයන් සිත් සැපයීමට කැමති, සැපයීමට හැකියාව ඇති සහ සපයනු ලබන විවිධ ප්‍රමාණයන්ය

යම් භාණ්ඩයක් සැපයීමට නම්

- එම භාණ්ඩය නිෂ්පාදනයට අවශ්‍ය සම්පත් හා තාක්ෂණය ආයතනය සතු විය යුතුය
- එම භාණ්ඩය නිෂ්පාදනයෙන් ලාභ උපයිය හැකි විය යුතුය
- එම භාණ්ඩය නිෂ්පාදනයට හා අලවියට සැලැස්මක් ආයතනය සතු විය යුතුය

සැපයුම

ආයතනයක සැපයුම

වෙළෙඳපොළ

සැපයුම

සම්පත් භාවිත කරමින් භාණ්ඩ හා සේවා නිෂ්පාදනය කර විකිණීමට ඉදිරිපත් කරන ආර්ථික ඒකකයක් ආයතනයක් නම් වේ.

නිදසුන්:- විකිණීම සඳහා වී වගා කරන ගොවියෙකි.

යම් භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් හෝ නිෂ්පාදනය කරන සිය ආයතනයන්හි එකතුව වෙළෙඳපොළ නම් වේ.

නිදසුන් :- විකිණීම සඳහා වී වගා කරන සිය ම ගොවීන්ගේ එකතුව

ආයතනයක සැපයුම තීරණය කරන සාධක

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල (P)
- යෙදවුම් මිල (C)
- තාක්ෂණය (T)
- සම්බන්ධිත භාණ්ඩවල මිල ගණන් (Pn)
- නිෂ්පාදකයන්ගේ අපේක්ෂා (Ex)
- රජයේ ප්‍රතිපත්ති (G)
- වෙනත් සාධක (O)

ආයතනයක සැපයුම් ශ්‍රිතය

- කිසියම් භාණ්ඩයක් සඳහා ආයතනික සැපයුම හා එය තීරණය කරන සාධක අතර සම්බන්ධය දක්වන සමීකරණය ආයතනික සැපයුම් ශ්‍රිතය වේ.
- $QS = f (P, Pn, C, T, Ex, G, O)$

වෙළෙඳපොළ සැපයුම තීරණය කරන සාධක

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල (P)
- යෙදවුම් මිල (C)
- තාක්ෂණය (T)
- සම්බන්ධිත භාණ්ඩ වල මිල ගණන් (Pn)
- නිෂ්පාදකයන්ගේ අපේක්ෂා (Ex)
- වෙළෙඳපොළේ සිටින නිෂ්පාදකයින්ගේ සංඛ්‍යාව (N)
- රජයේ ප්‍රතිපත්ති (G)
- වෙනත් සාධක (O)

fjf<|fmd< iemhqĩ Y%s;h

- කිසියම් භාණ්ඩයක් සඳහා වෙළෙඳපොළ සැපයුම හා එය තීරණය කරන සාධක අතර සම්බන්ධය දක්වන සමීකරණය වෙළෙඳපොළ සැපයුම ශ්‍රිතය වේ.

- $QS = f(P, P_n, C, T, Ex, G, N, O)$

සැපයුම් න්‍යාය හා සැපයුම් නීතිය

- සැපයුම් න්‍යාය

- සැපයුම තීරණය කරන 'නෑම සාධකයක් වෙනස් වීම ට අනුකූල ව සලකා බලන භාණ්ඩයේ සැපයුම වෙනස් වන ආකාරය විග්‍රහ කොට දැක්වීම සැපයුම් න්‍යායයි.

සැපයුම් නීතිය

- සැපයුම් නීතිය යනු යම් නිශ්චිත අවස්ථාවක දී සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබිය දී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල හා සැපයුම් ප්‍රමාණය අතර පවතින අනුලෝම සම්බන්ධතාවයි.

සැපයුම් $kS;sh$ $b\bar{E}\beta m;a$ $l < yels$ $\acute{u}l,am$ $l\%u$

සැපයුම්
 $kS;sh$

සැපයුම්
 $f,aLkh$

සැපයුම් $jl\%h$

සැපයුම්
 $iuSlrKh$

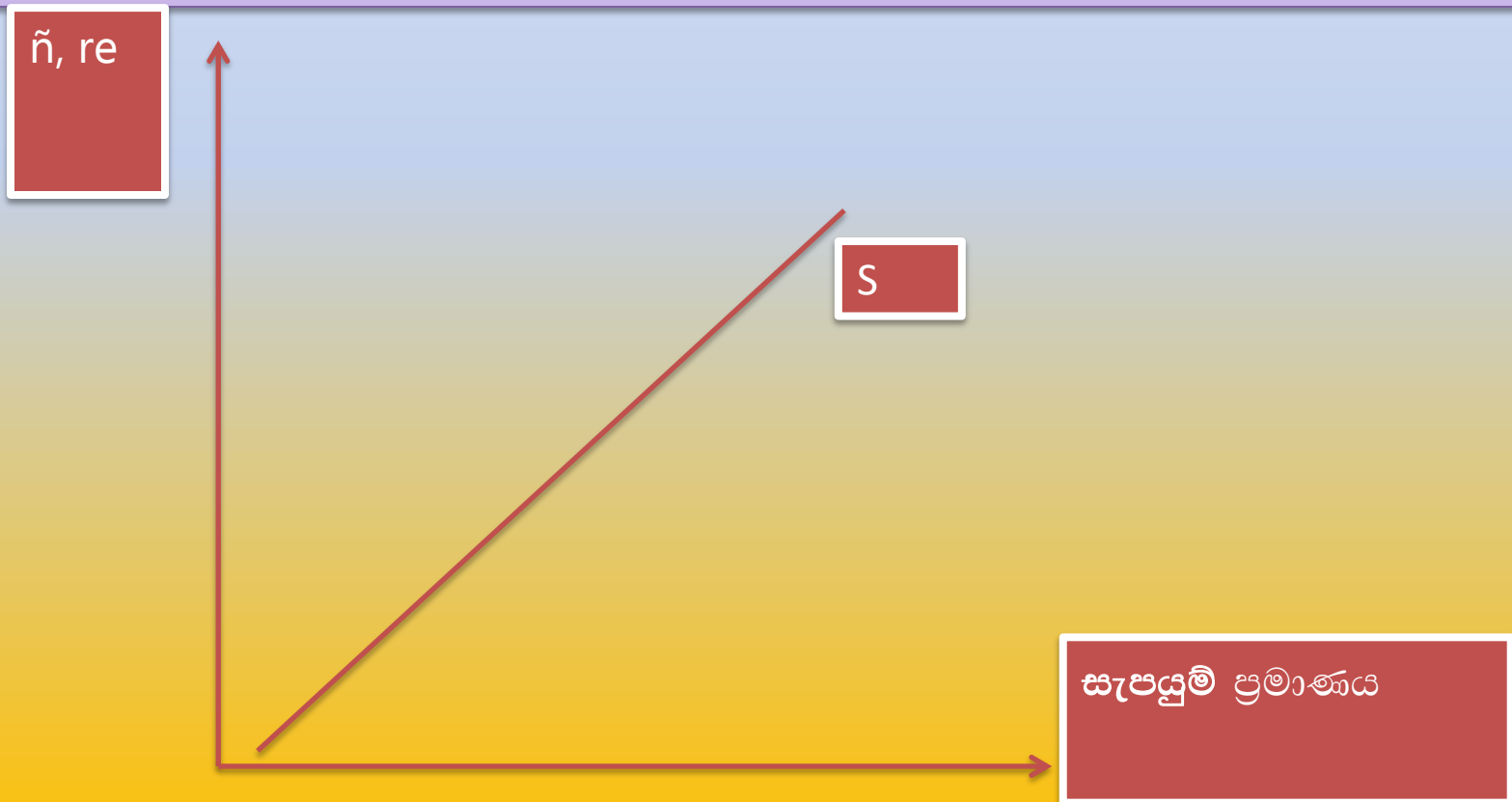
සැපයුම් f,aLkh

සැපයුම් ලේඛනය යනු නිශ්චිත අවස්ථාවක දී සැපයුමට බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබියදී සලකා බලන භාණ්ඩයට පැවතිය හැකි විවිධ මිල ගණන් යටතේ සැපයීමට අපේක්ෂා කරන විවිධ ප්‍රමාණයන් දක්වන සංඛ්‍යා සටහන යි.

ඒs,	b,a`i m%udKh
0	0
10	50
20	100
30	150
40	200
50	250
60	300

සැපයුම් jlh

දෙන ලද නිශ්චිත අවස්ථාවක දී සැපයුමට බලපාන අනිකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබිය දී සලකා බලන භාණ්ඩයට පවතින විවිධ වූ මිල ගණන් යටතේ සැපයීමට අපේක්ෂා කරන ප්‍රමාණයන් සම්බන්ධ කොට අදිනු ලබන රේඛාව සැපයුම් වක්‍රය යි.



සැපයුම් iólrKh

සැපයුම්

ප්‍රමාණය (
 පරායත්ත
 වේදය)

මිල සංගුණකය

$$Q_s = a + bP$$

ඊළඟ ශ්‍රේණි වන
 විට සැපයුම්
 ප්‍රමාණය

මිල

**by; සැපයුම් f,aLKhg wod< සැපයුම් iólrKh
f.dv k.uq**

$$Q_s = a + bp$$

$$Q_s = 5p$$

$$a = 0$$

$$b = \frac{\Delta Q_s}{\Delta P}$$

$$b = \frac{50}{10}$$

$$b = 5$$

සැපයුම් kS;shg n,mdk fya;=



- සැපයුම් නීතියට වැඩි වන ආන්තික පිරිවැය නීතිය බලපායි.

සැපයුම් නීතියට වැඩි වන ආන්තික පිරිවැය නීතිය බලපායි.

•කිසියම් භාණ්ඩයක් වැඩියෙන් නිෂ්පාදනය කරන විට එහි ආවස්ථික පිරිවැය ද ඉහළ යන බව වැඩි වන ආන්තික පිරිවැය නීතියෙන් කියවේ. නිමැවුම වැඩි වන විට ආන්තික පිරිවැය ද ඉහළ නගින බැවින් සිය නිෂ්පාදනය වැඩි කිරීමට නිෂ්පාදකයන් පෙලඹෙනුයේ වැඩිවන ආන්තික පිරිවැය පියවා ගැනීමට හැකි වන පරිදි භාණ්ඩයේ මිල ඉහළ නගිනවා නම් පමණි. සලකයි.

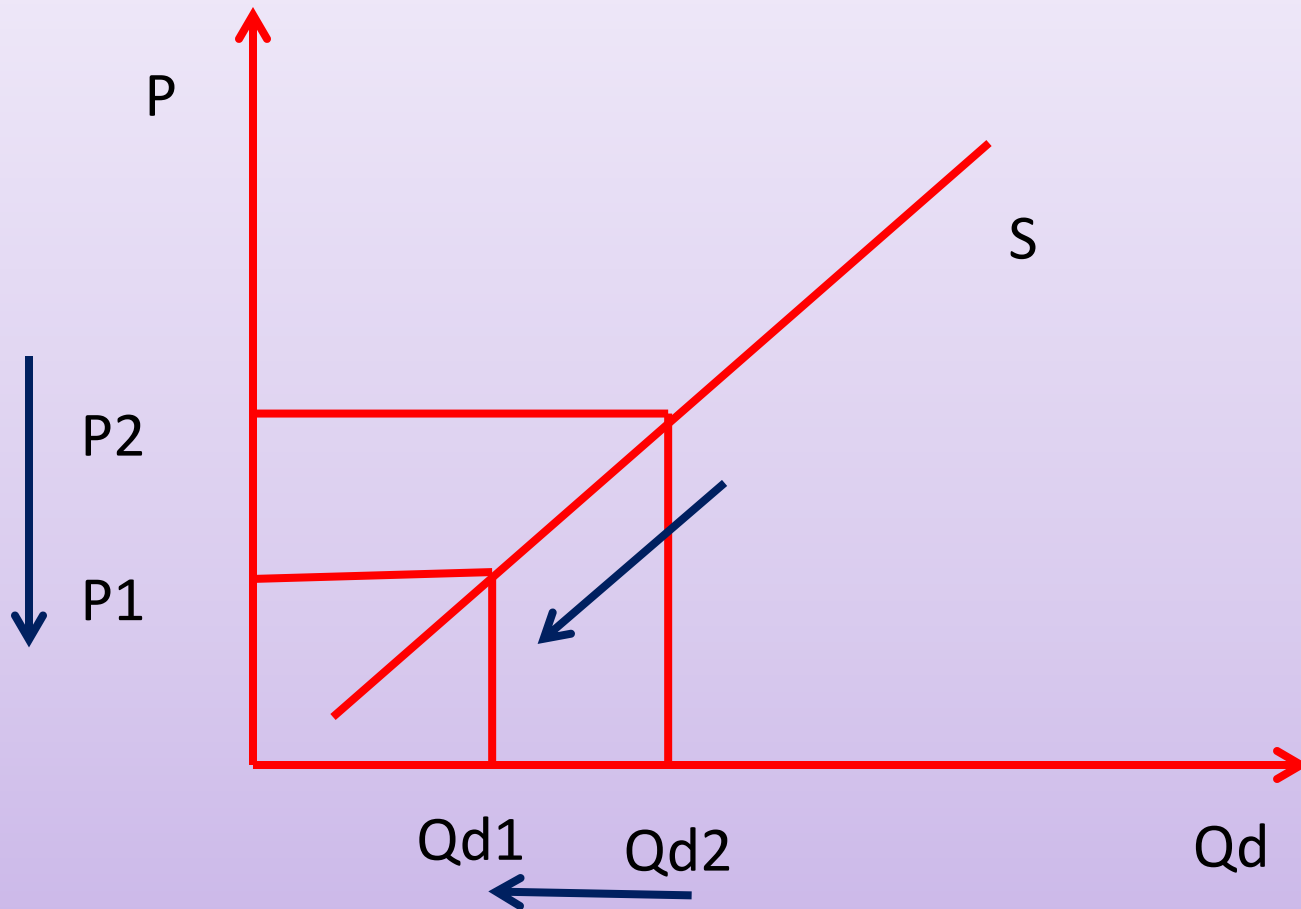
සැපයුම් ප්‍රමාණය වෙනස් වීම

- මිල හැර සැපයුම් කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබිය දී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල වෙනස් වන විට එම භාණ්ඩයේ සැපයුම් ප්‍රමාණයේ ඇති වන වෙනස සැපයුම් ප්‍රමාණය වෙනස් වීම යි.

සැපයුම් ප්‍රමාණය අඩු වීම

- සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් කරුණු ස්ථාවර ව තිබියදී සලකන භාණ්ඩයේ මිල අඩු වන විට එම භාණ්ඩයේ සැපයුම් ප්‍රමාණය අඩු වේ. එහිදී සැපයුම් චක්‍රය ලක්ෂ්‍යයක සිට එම චක්‍රයේ දිගේ තවත් පහළ ලක්ෂ්‍යය ට ගමන් කරයි.

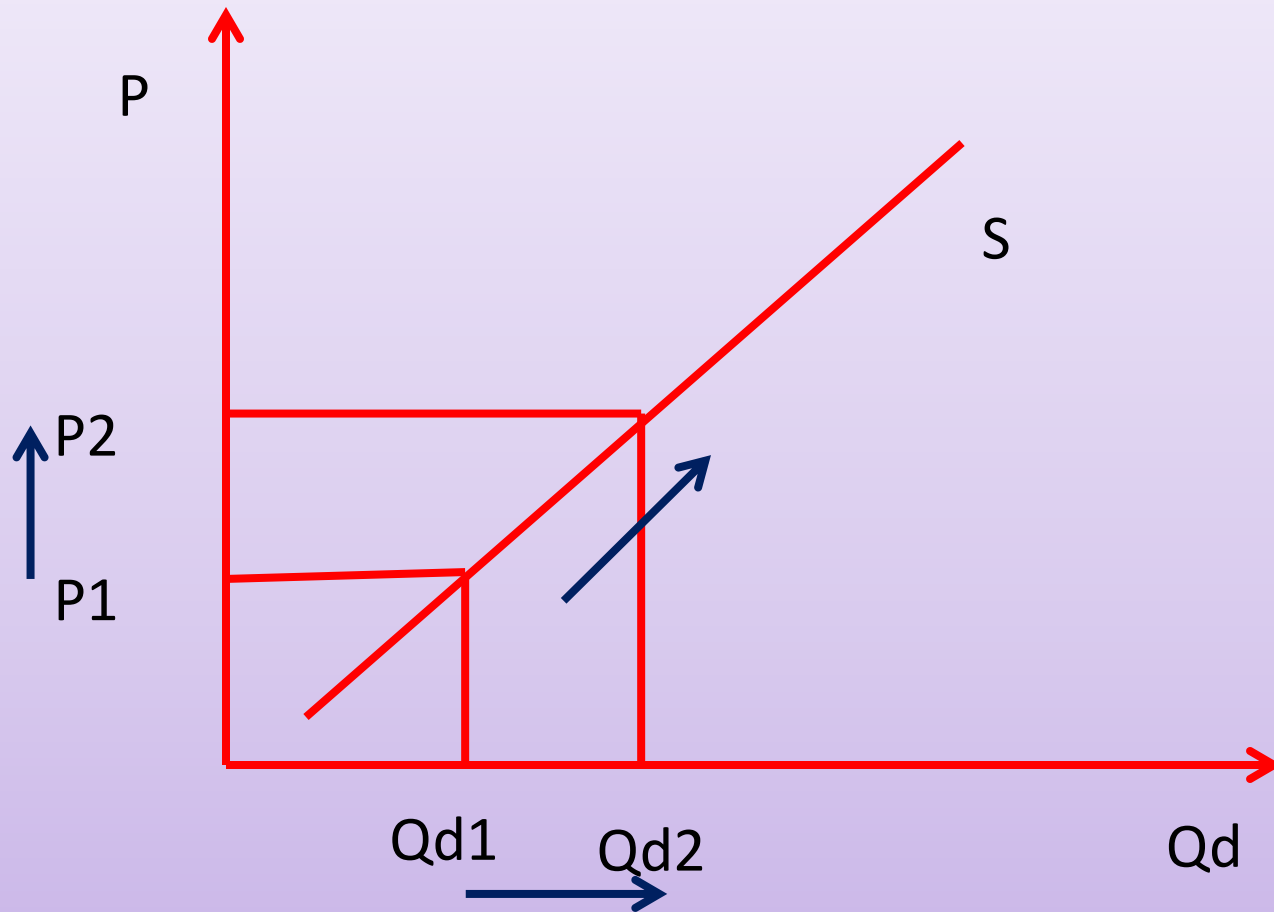
සැපයුම් ප්‍රමාණය අඩු වීම



සැපයුම් ප්‍රමාණය වැඩි වීම

- සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් කරුණු ස්ථාවර ව තිබියදී සලකන භාණ්ඩයේ මිල වැඩිවන විට එම භාණ්ඩයේ සැපයුම් ප්‍රමාණය වැඩි වේ.

සැපයුම් ප්‍රමාණය වැඩිවීම

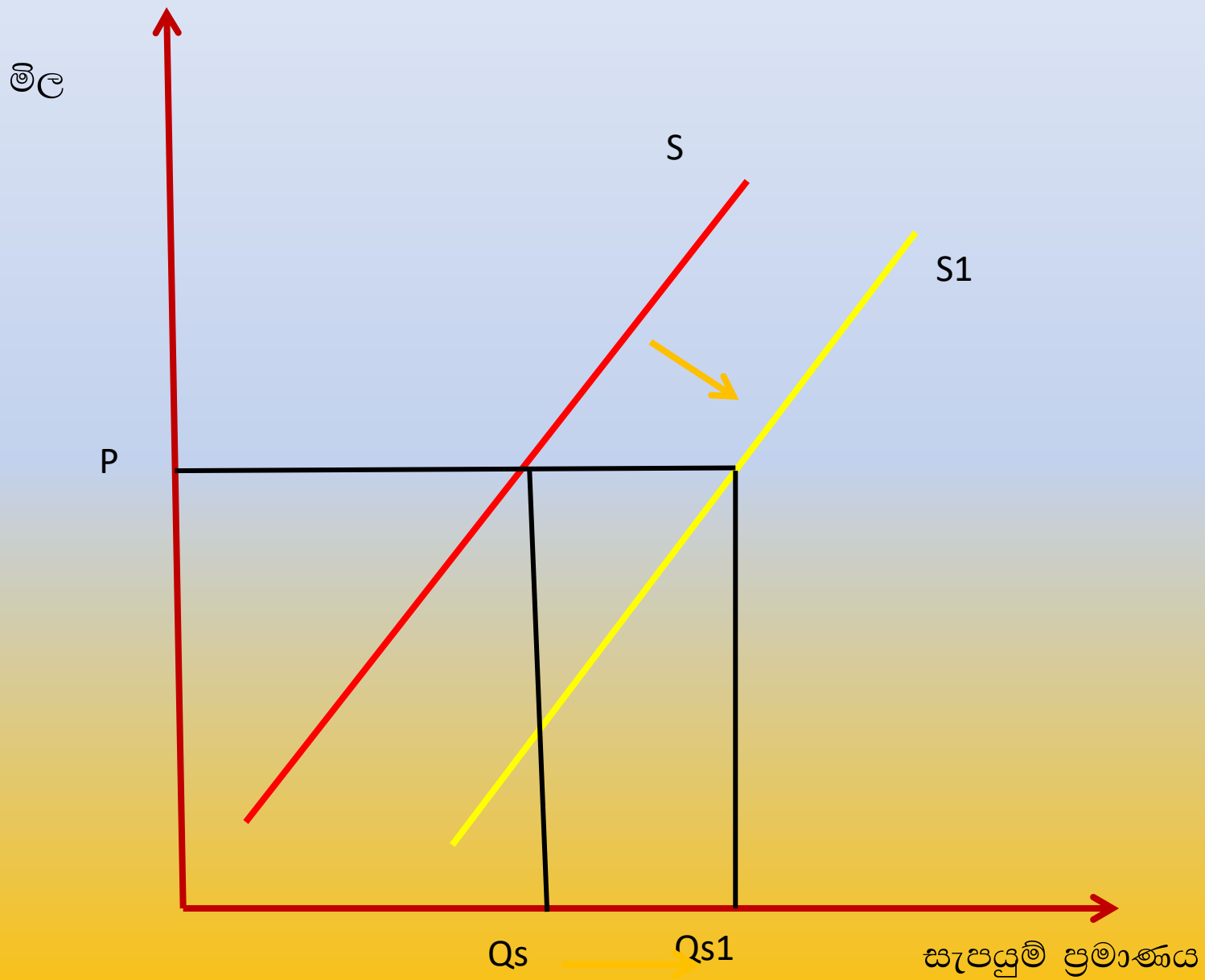


සැපයුම වෙනස් වීම

- සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල ස්ථාවර ව තිබිය දී සැපයුම තීරණය කරන අනෙකුත් සාධක වෙනස් වීම නිසා සැපයුම අඩු වීම හෝ වැඩි වීම හෝ සැපයුම වෙනස් වීම ලෙස හදුන්වයි.

සැපයුම jeä üu

- මිල ස්ථාවර ව තිබිය දී සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක වෙනස් වීම නිසා සැපයුම් රේඛාව දකුණට ගමන් කිරීම (විකැන් වීම) සැපයුමේ වැඩි වීමකි.

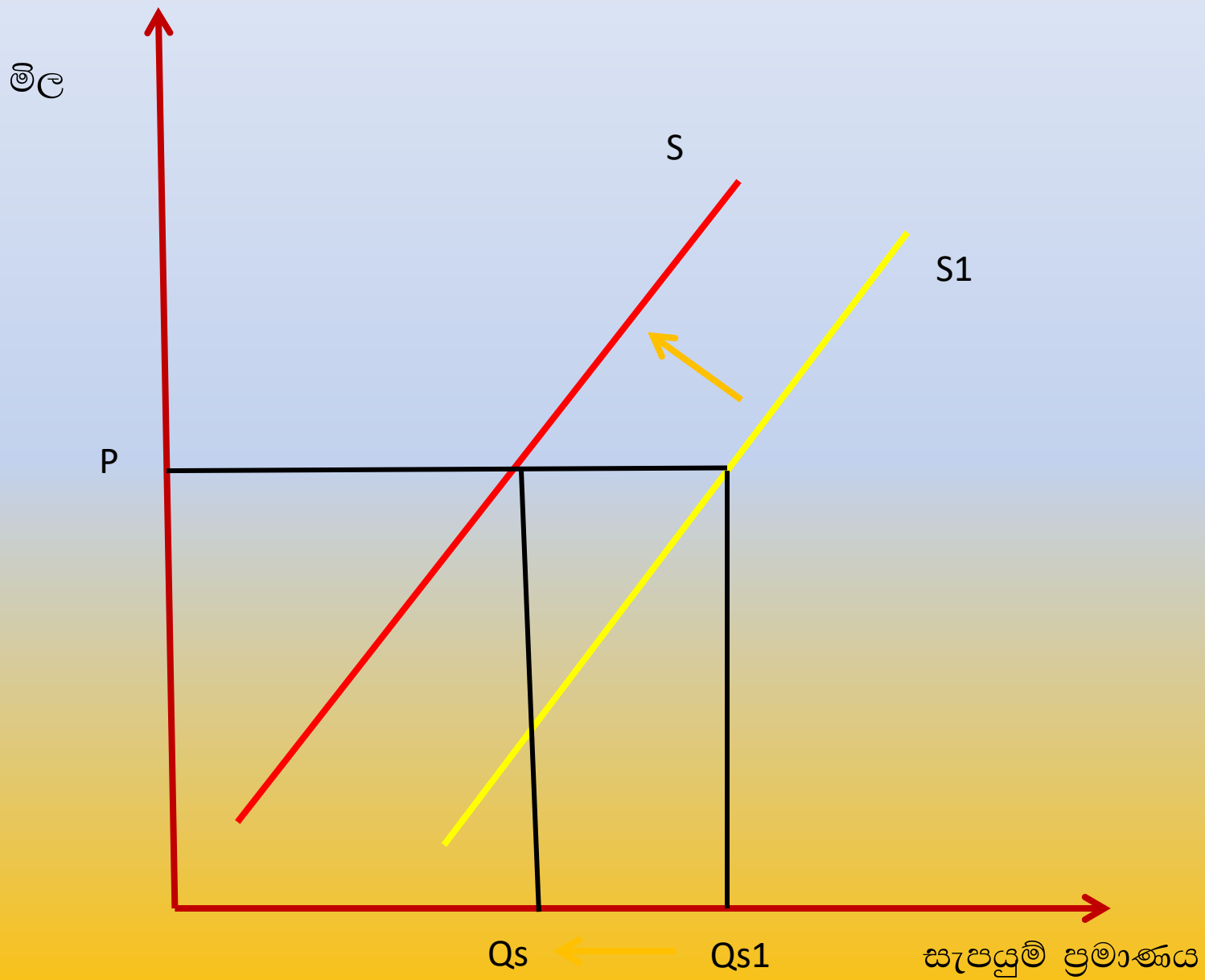


සැපයුම්_වක්‍රය දකුණට විතැන් වීමට පහත සඳහන් හේතු බලපායි.

1. සම්බන්ධිත භාණ්ඩ මිල අඩු වීම
2. නිෂ්පාදනයට යොදාගන්නා යෙදවුම් මිල අඩු වීම
3. තාක්ෂණික දියුණුව
4. වෙළෙඳසැල් සිටින සැපයුම්කරුවන් ප්‍රමාණය වැඩි වීම.
5. රජය නිෂ්පාදකයාගෙන් අය කරන බදු කපා හැරීම
6. රජය නිෂ්පාදකයාට සහායාධාර ලබා දීම
7. අනාගතයේ සලකන භාණ්ඩයේ මිල අඩු වෙතැයි
නිෂ්පාදකයා අපේක්ෂා කිරීම

සැපයුම wvq ùu

-
- මිල ස්ථාවර ව තිබිය දී සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක වෙනස් වීම නිසා සැපයුම් රේඛාව වමට ගමන් කිරීම (විකැන් වීම) සැපයුමේ අඩුවීමකි.



සැපයුම්_වක්‍රය වමට විතැන් වීමට පහත සඳහන් හේතු බලපායි.

- සම්බන්ධිත භාණ්ඩ මිල වැඩි වීම
- නිෂ්පාදකයාට යොදාගන්නා යෙදවුම් මිල වැඩි වීම
- තාක්ෂණය යල් පැනීම
- වෙළෙඳපලේ සිටින සැපයුම්කරුවන් ප්‍රමාණය අඩු වීම
- රජය නිෂ්පාදකයාගෙන් අය කරන බදු වැඩි කිරීම
- රජය නිෂ්පාදකයාට ලබාදෙන සහනාධාර කපා හැරීම
- අනාගතයේ සලකන භාණ්ඩයේ මිල වෙතැයි නිෂ්පාදකයා අපේක්ෂා

වෙළෙඳපොළ

```
graph TD; A[වෙළෙඳපොළ] --> B[හාණ්ඩ හා සේවා වෙළෙඳපොළ]; A --> C[සාධක සේවා වෙළෙඳපොළ];
```

හාණ්ඩ හා

සේවා වෙළෙඳ

පොළ

සාධක සේවා

වෙළෙඳපොළ

භාණ්ඩ හා සේවා වෙළෙඳපොළ

- පරිභෝජන භාණ්ඩ හා සේවා හුවමාරු වෙයි.
- කුටුම්භ අංශය භාණ්ඩ හා සේවා සඳහා ඉල්ලීම කරයි.
- නිෂ්පාදන ආයතන භාණ්ඩ හා සේවා සපයයි.
- භාණ්ඩ හා සේවා සඳහා සෘජු ඉල්ලීමක් පවතී.

සාධක සේවා වෙළෙඳපොළ

- සාධක සේවා හුවමාරු වෙයි.
- නිෂ්පාදන ආයතන සාධක සේවා ඉල්ම් කරයි.
- නිෂ්පාදන ආයතන වලට සාධක සේවා සපයන්නේ කුටුම්භ අංශය යි.
- සාධක සේවා සඳහා වක ඉල්මක් පවතී.

වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය තීරණය වන ආකාරය

- තරගකාරී වෙළෙඳපොළක ගැනුම්කරුවන්ගේ හා විකුණුම්කරුවන්ගේ අපේක්ෂාවන් තුලනය වන අවස්ථාව වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය යි
- වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය සත්‍ය වෙළෙඳපොළ තත්ත්වයක් නොව අපේක්ෂිත තත්ත්වයකි.

වෙළෙඳපොළ සමතුලිතයක ඇති කොන්දේසි

1. අපේක්ෂිත b, a'' මිල හා අපේක්ෂිත සැපයුම් මිල සමාන විය යුතු ය.
2. අපේක්ෂිත b, a'' ප්‍රමාණය හා අපේක්ෂිත සැපයුම් ප්‍රමාණය සමානවිය යුතු ය.
3. අධි b, a'' ප්‍රමාණය හා අධි සැපයුම් ප්‍රමාණය ශුන්‍ය විය යුතු ය.
4. අධි b, a'' මිල හා අධි සැපයුම් මිල ශුන්‍ය විය යුතු ය.
5. පාරිභෝගික පැහැදීම හා ව්‍යාපාරික අයහාරය සමාන විය යුතු ය.

වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය පෙන්නුම් හැකි විකල්ප ක්‍රම

වෙළෙඳපොළ
සමතුලිතය

b,a^{ෆ්}i iemhq^{ෆ්}i
f,aLk

b,a^{ෆ්}i සැපයුම්
වක්‍ර

b,a^{ෆ්}i සැපයුම්
සමීකරණ

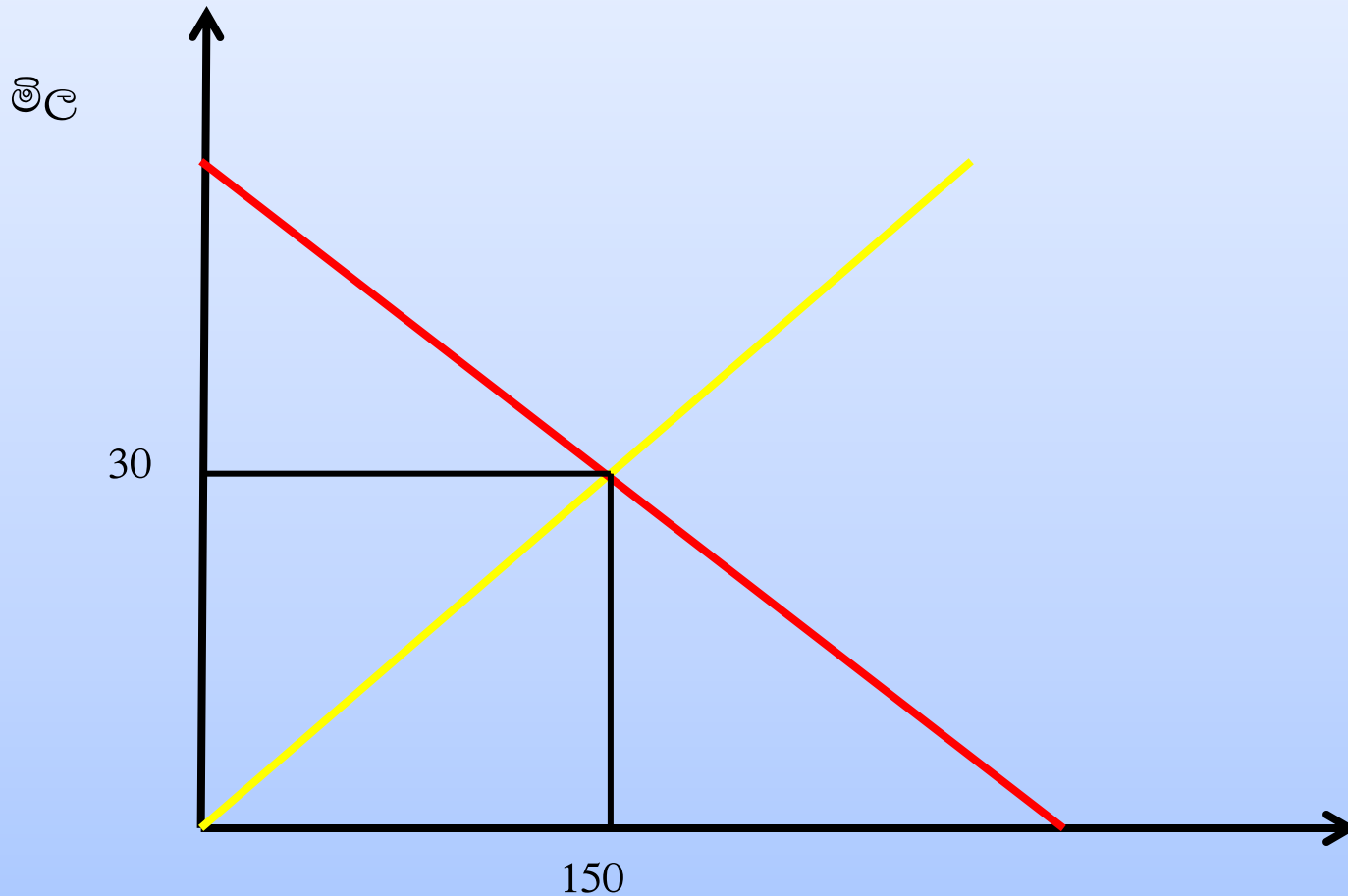
1. b,a^{...}i සැපයුම් ලේඛන ඇසුරෙන්

ñ,	b,a ^{...} i m%udKh	iemhq ⁱ m%udKh
0	300	0
10	250	50
20	200	100
30	150	150
40	100	200
50	50	250
60	0	300

b,a"i m%udKhg iemhqï m%udKh iudk jkafka
iu;=,s;fhašh ta wkqj

iu;=,s; ñ, re 30
iu;=,s; m%udKh tall 150 ls

b, a'' සැපයුම් වක්‍ර ඇසුරෙන්



b,a"i jl%h yd iemhqï jl%h iudk jkafka
iu;=,s;fhašh ta wkqj

iu;=,s; ñ, re 30
iu;=,s; m%udKh tall 150 ls

. b,a''i සැපයුම් සමීකරණ ඇසුරෙන්

- $Q_d = Q_s$

$$Q_d = 300 - 5p$$

$$Q_s = 5p$$

$$P = 10$$

$$Q_d = Q_s$$

$$Q_d = 300 - 5p$$

$$300 - 5p = 5p$$

$$300 = 10p$$

$$Q_d = 300 - 5 \times 30$$

$$\underline{30 = p}$$

$$Q_d = 150$$

b,a''i සමීකරණයට iemhqĩ සමීකරණය iudk

lrñkaa iu;=, ñ, .Kkh lr

tu

iu;=,s; ñ, b,a''i සමීකරණයට fyda iemhqĩ

සමීකරණයට ආදේශ කරමින්

iu;=,s; m%udKh.Kkh lrhs

අධි $b, a''i$ ප්‍රමාණය

- Isishî ñ,l oS imhk m%udKh blaujd $b, a''i$
lrkakd jQ m%udKh wê $b, a''i$ m%udKh
fõ'
- අධි $b, a''i$ ප්‍රමාණය = ($b, a''i$ ප්‍රමාණය - සැපයුම්
ප්‍රමාණය)

අධි සැපයුම් ප්‍රමාණය

- කිසියම් මිලක දී b, a'' කරන්නා වූ ප්‍රමාණය ඉක්මවා සපයන ප්‍රමාණය අධි සැපයුම් ප්‍රමාණය වේ
- අධි සැපයුම් ප්‍රමාණය = (සැපයුම් ප්‍රමාණය - b, a'' ප්‍රමාණය)

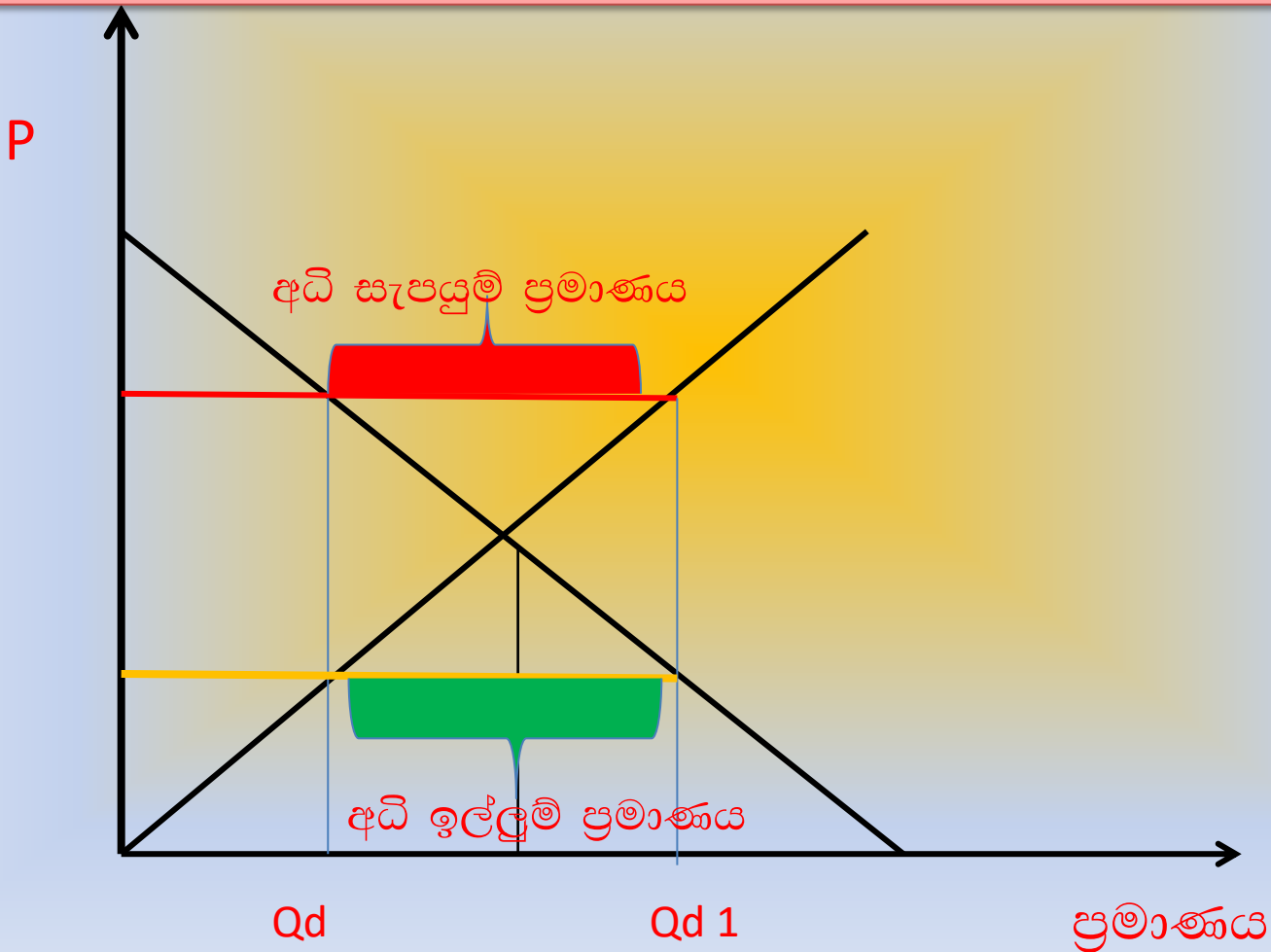
අධි $b, a''i$ ප්‍රමාණය හා අධි සැපයුම්

ප්‍රමාණය

$i, l_d n, k$ NdKavfha $\tilde{n}, \wedge re\&$	wfmalaIs; $b, a''i$ $m\%udKh \wedge$ tall&	wfmalaIs; iemhqĩ $m\%udKh \wedge$ tall&	wê $b, a''i$ $m\%udKh$	wê iemhqĩ $m\%udKh$
0	300	0	300	-300
10	250	50	200	-200
20	200	100	100	-100
30	150	150	0	0
40	100	200	-100	100
50	50	250	-200	200
60	0	300	-300	300

**iu;=,s;fhaÈ wê b,a`u yd wê
iemhqu Y+kH fõ**

අධි b, a'' ප්‍රමාණය හා අධි සැපයුම් ප්‍රමාණය ප්‍රස්තාරසටහනකින් පහත පරිදි පැහැදිලි කළ හැකිය.



අධි b, a'' මිල

- කිසියම් ඒකක ප්‍රමාණයක දී සපයන මිල ඉක්මවා b, a'' කරන්නා වූ මිල අධි b, a'' මිල වේ'
- අධි b, a'' මිල = b, a'' මිල - සැපයුම් මිල

අධි සැපයුම් මිල

කිසියම් ඒකක ප්‍රමාණයක දී b, a'' කරන මිල
ඉක්මවා සපයන මිල අධිසැපයුම් මිල වේ.

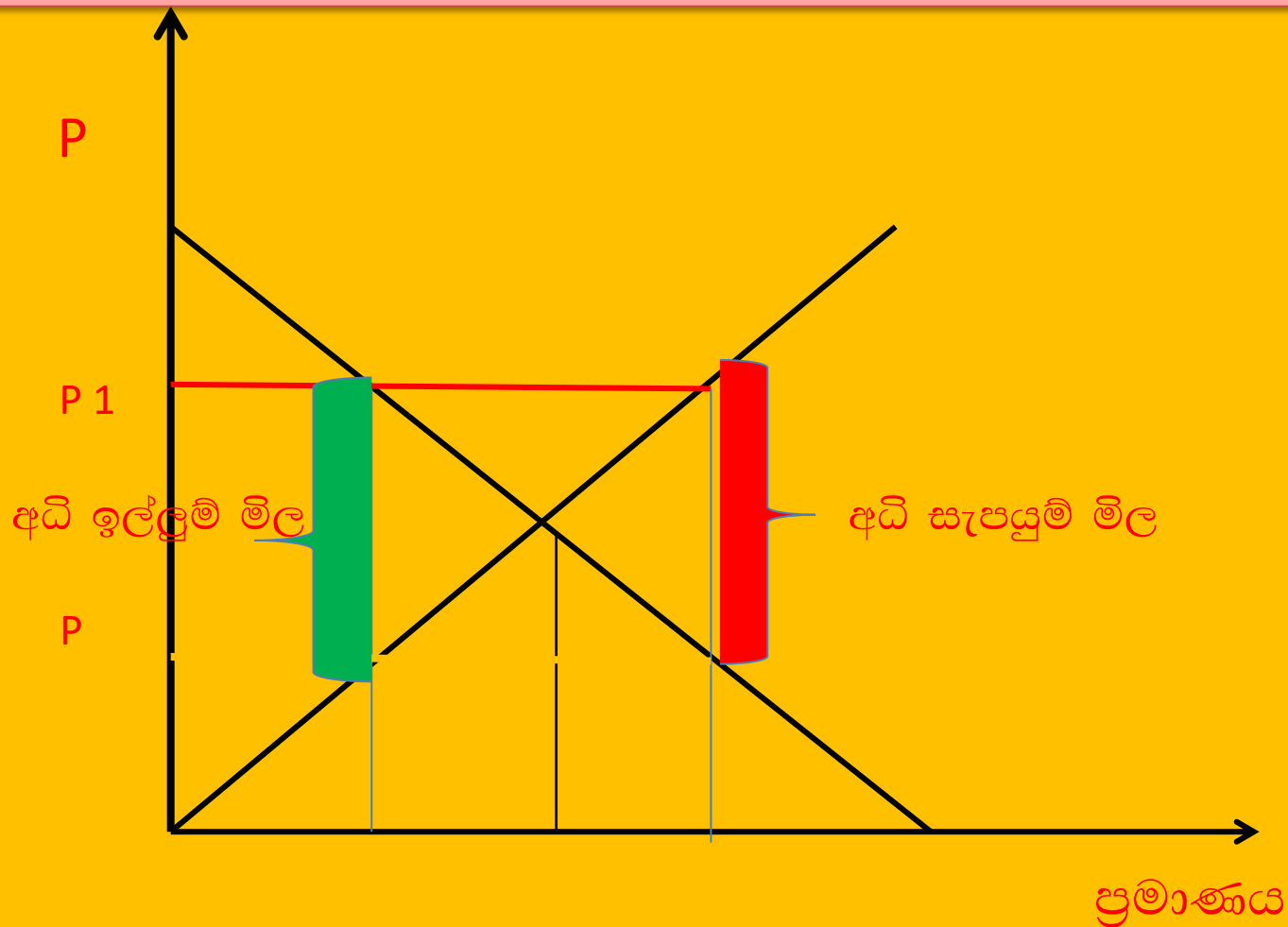
- අධි සැපයුම් මිල = සැපයුම් මිල - b, a'' මිල

wê b,a^{...}ĩ ñ, yd wê iemhqĩ ñ, my; mβos ixLHd
 igyklska bÈßm;a l< yels h'

i,ld n,k NdKavfha m%udKh ^ tall&	wfmalaIs; b,a ^{...} ĩ ñ, ^re&	wfmalaIs; iemhqĩ ñ, ^re&	wê b,a ^{...} ĩ ñ,	wê iemhqĩ ñ,
0	60	0	60	-60
50	50	10	40	-40
100	40	20	20	-20
150	30	30	0	0
200	20	40	-20	20
250	10	50	-40	40
300	0	60	-60	60

**iu;=,s;fhaÈ wê b,a¨ï ñ, yd wê
iemhqï ñ, Y+kH fõ**

අධි b, a'' මිල හා අධි සැපයුම් මිල ප්‍රස්තාරසටහනකින් පහත පරිදි පැහැදිලි කළ හැකිය.



අධි b,a^{ෆ්}i මිල හා අධි සැපයුම් මිල සමීකරණ ඇසුරෙන්
ද පැහැදිලි කළ හැකි ය.

- $Q_d = 300 - 5p$
 - $Q_s = 5p$
- අධි b,a^{ෆ්}i සමීකරණය = b,a^{ෆ්}i සමීකරණය -
සැපයුම් සමීකරණය

$$E_d = Q_d - Q_s$$

$$E_d = (300 - 5p) - (5p)$$

$$E_d = 300 - 5p - 5p$$

$$E_d = 300 - 10p$$

අධි සැපයුම් සමීකරණය = සැපයුම් සමීකරණය -
b,a''i සමීකරණය

- $E_s = Q_s - Q_d$

$$E_s = (5p) - (300 - 5p)$$

$$E_s = 5p - 300 + 5p$$

$$E_s = -300 + 10p$$

ආර්ථික අතිරික්තය

- ගැණුම්කරුවන් හා විකුණුම්කරුවන් සමතුලිත හුවමාරුව තුළින් ලාභ අත්පත්කර ගනී. මෙලෙස දෙපිරිසම අත්කරගන්නා වාසිය ආර්ථික අතිරික්තයයි

ආර්ථික අතිරික්තය

```
graph TD; A[ආර්ථික අතිරික්තය] --> B[පාරිභෝගික අතිරික්තය]; A --> C[නිෂ්පාදක අතිරික්තය];
```

පාරිභෝගික
අතිරික්තය

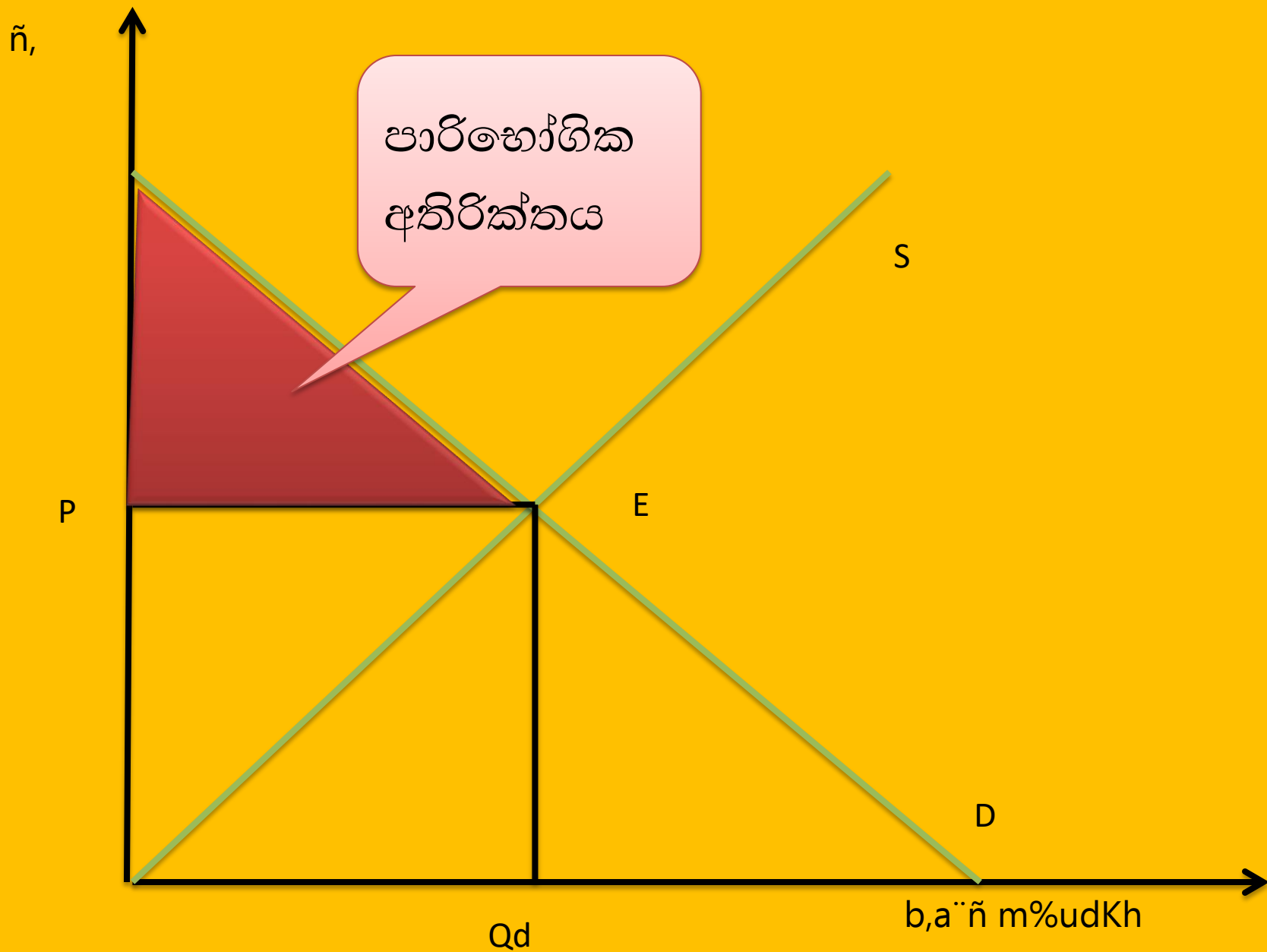
නිෂ්පාදක
අතිරික්තය

පාරිභෝගික අතිරික්තය

- වෙළෙඳපොළේ හුවමාරු කරගනු ලබන සමතුලිත භාණ්ඩ ප්‍රමාණය සඳහා පාරිභෝගිකයන් ගෙවීමට කැමැති මිල ක් සත්‍ය වශයෙන් ම ඔහු ගෙවන මිලත් අතර වෙනස පාරිභෝගික අතිරික්තය යි.

$$\frac{(\text{උපරිම ඉල්ලුම් මිල} - \text{සමතුලිත මිල})}{2}$$

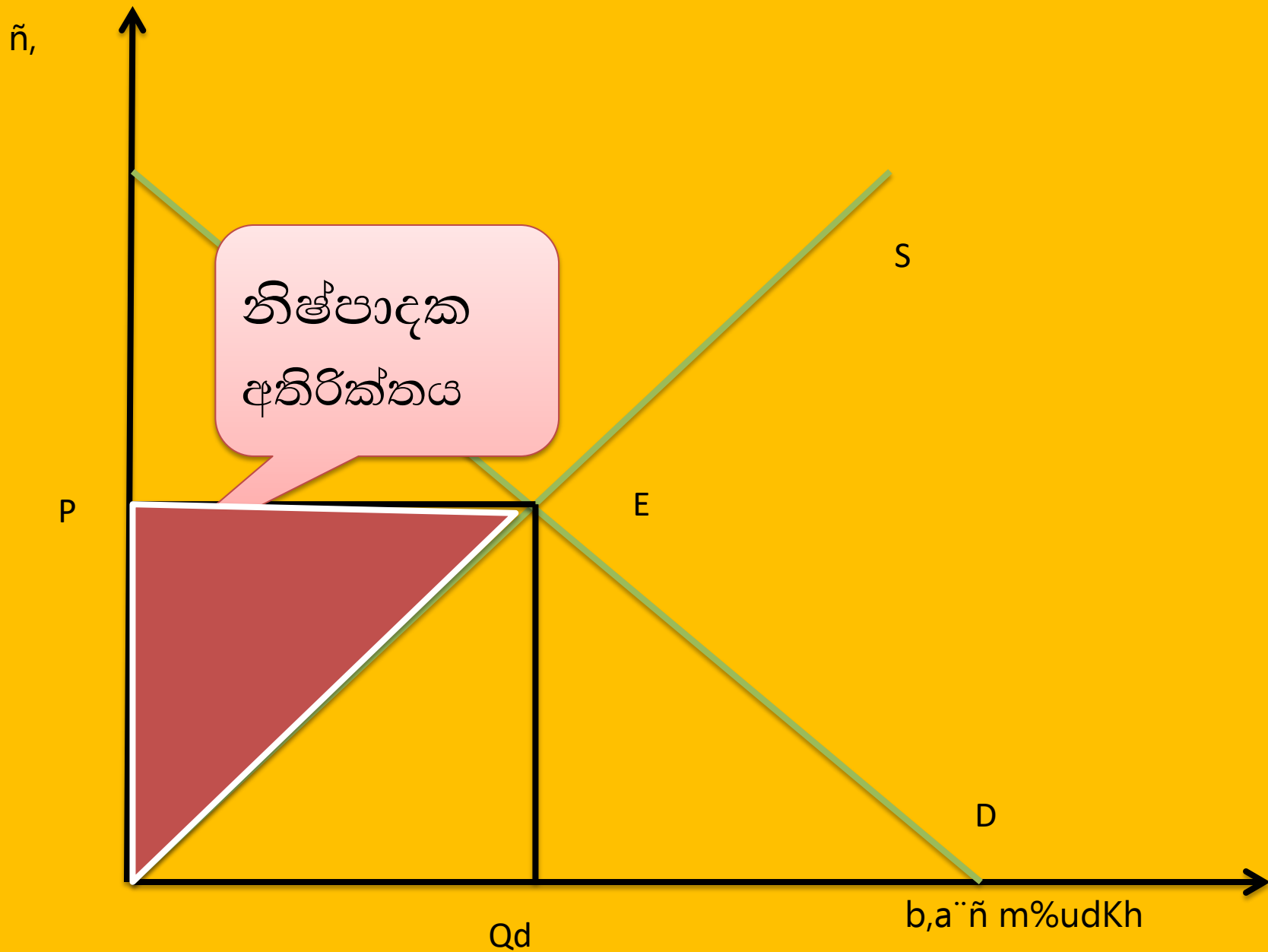
x සමතුලිත ප්‍රමාණය



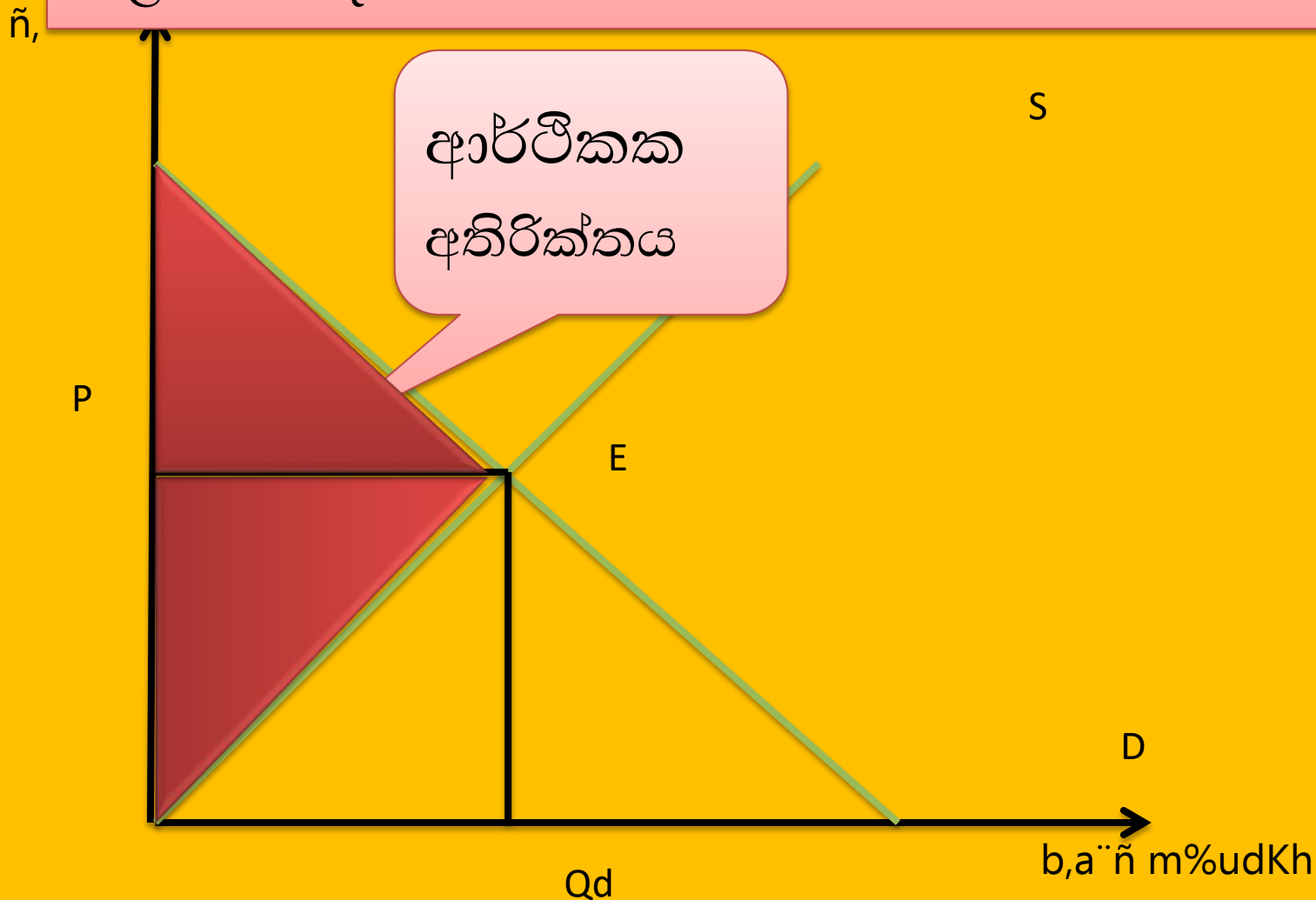
නිෂ්පාදක අතිරික්තය

- සැපයුම්කරුවන් හාණ්ඩ සඳහා අපේක්ෂා කරන අවම මිලක් (ආන්තික පිරිවැය) සත්‍ය වශයෙන් ම ඔවුන්ට වෙළෙඳපොළේ දී ලැබෙන මිලක් අතර වෙනස නිෂ්පාදක අතිරික්තයයි.

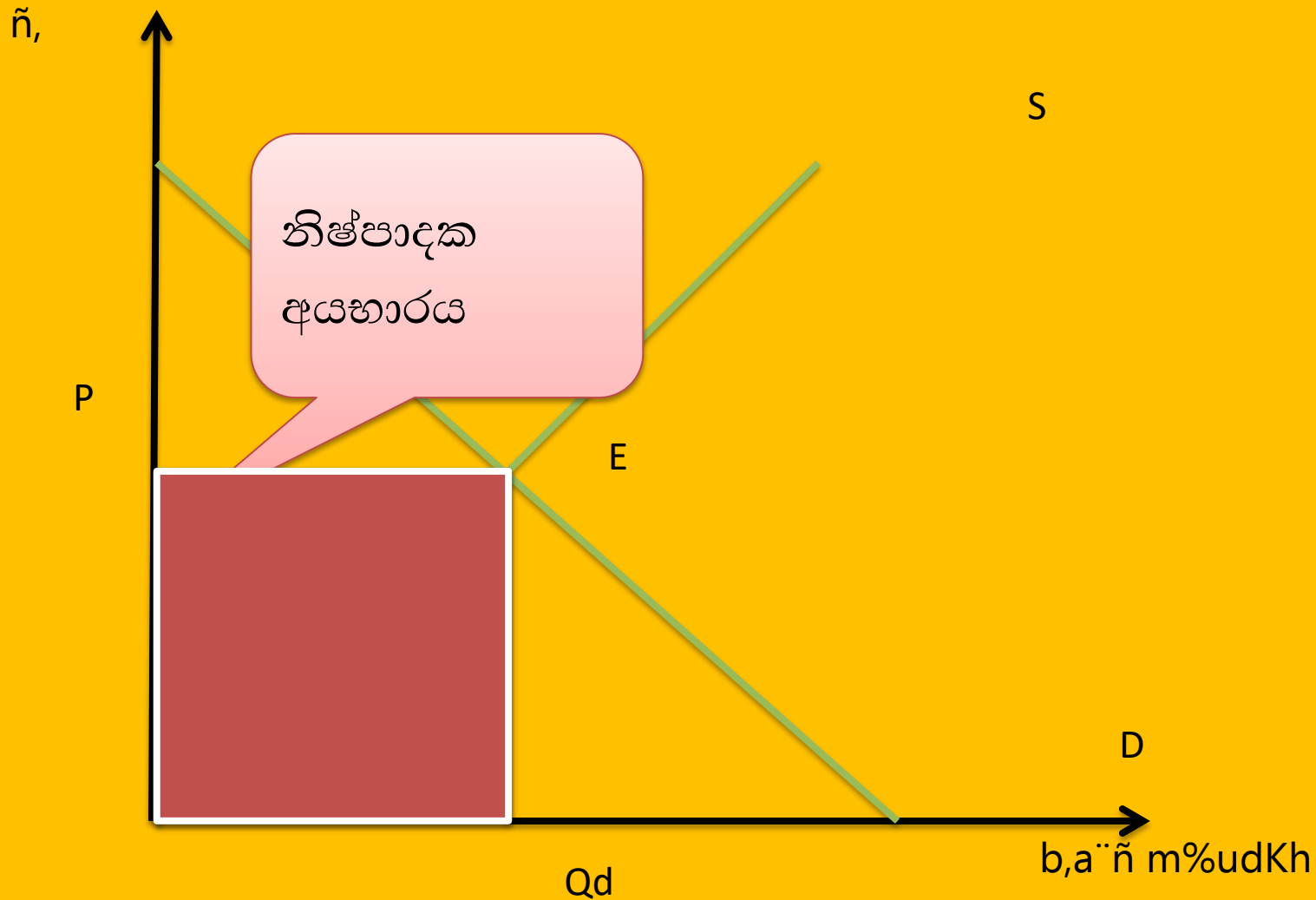
$$= \frac{\text{සමතුලිත මිල} - \text{අවම සැපයුම් මිල}}{2} \times \text{සැපයුම් ප්‍රමාණය}$$



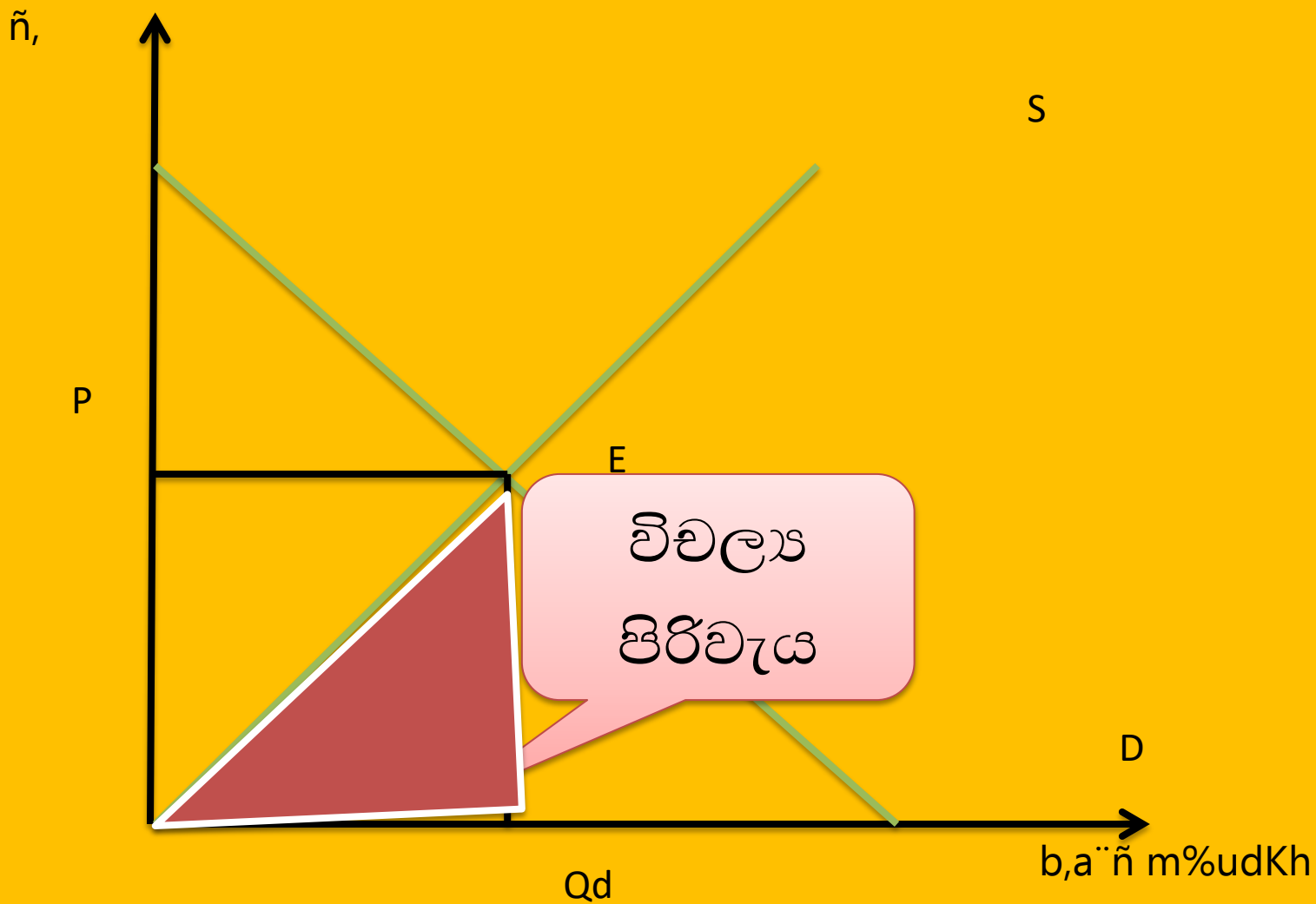
- සමතුලිතයේදී ආර්ථික ලාභය හෙවත් ආර්ථික අතිරික්තය මෙය පාරිභෝගික අතිරික්තය හා නිෂ්පාදක අතිරික්තය එකතුවීමෙන්ද ලබාගත හැකිය



- සමතුලිතයේදී නිෂ්පාදක අයහාරය හෙවත් පාරිභෝගික පැහැදීම



විචල්‍ය පිරිවැය



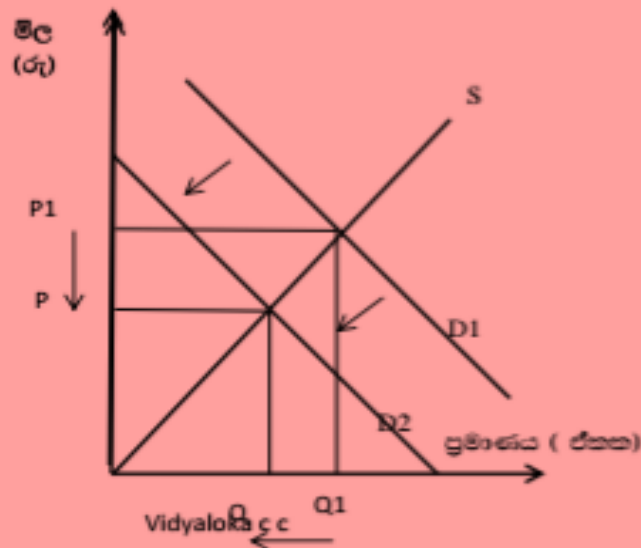
වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය වෙනස් වීම

- වෙළෙඳපොළ සමතුලිතය වෙනස් වන ආකාර පහත පරිදි වේ.
- සැපයුම් වක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය දී b, a'' වක්‍රය වෙනස් වීම
- b, a'' වක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය ද සැපයුම් වක්‍රය වෙනස් වීම
- b, a'' සහ සැපයුම් වක්‍ර දෙක ම එක වර වෙනස් වීම

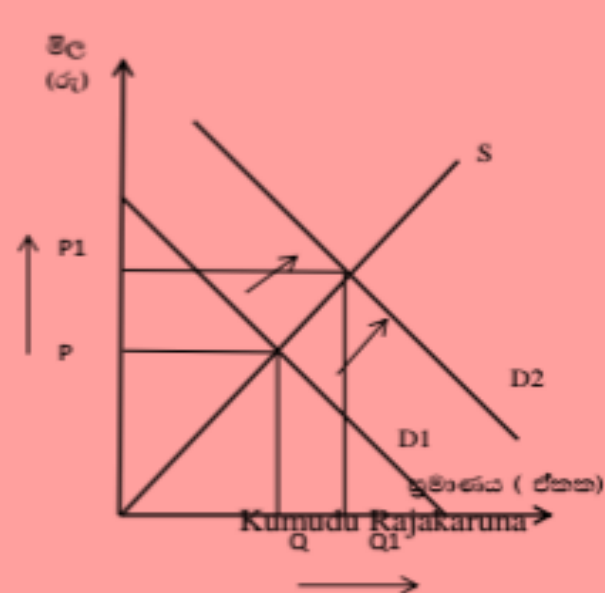
iemhqĩ වක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය ද b,a'ĩ වක්‍රය වෙනස් වීම

සැපයුම් වක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය ද ඉල්ලුම් වක්‍රය වෙනස් වීම

ඉල්ලුම් වක්‍රය වම්ට වෙනස් වීම



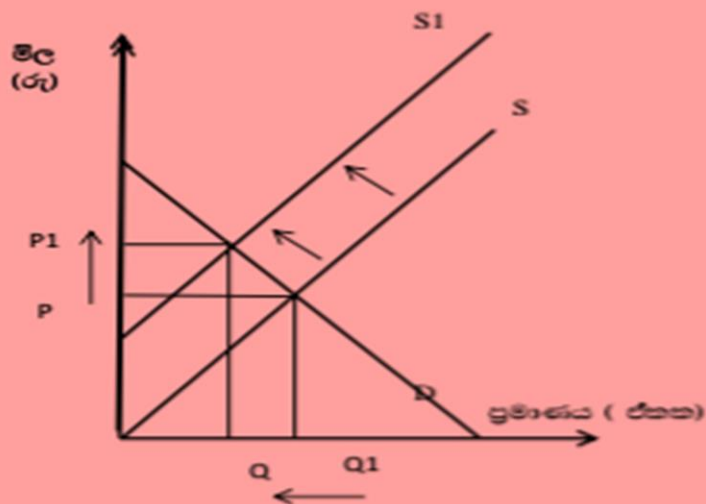
ඉල්ලුම් වක්‍රය දකුණට වෙනස් වීම



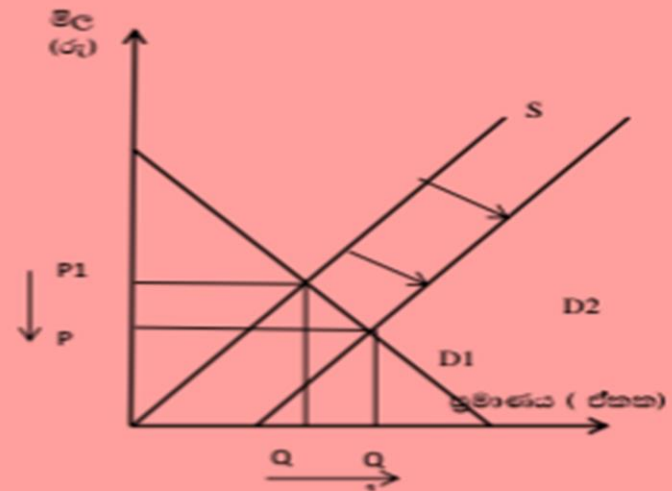
b,a'i චක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය ද iemhq'i චක්‍රය වෙනස් වීම

අල්ලුම් චක්‍රය ස්ථාවර ව තිබිය ද සැපයුම් චක්‍රය වෙනස් වීම

සැපයුම් චක්‍රය වමට වෙනස් වීම



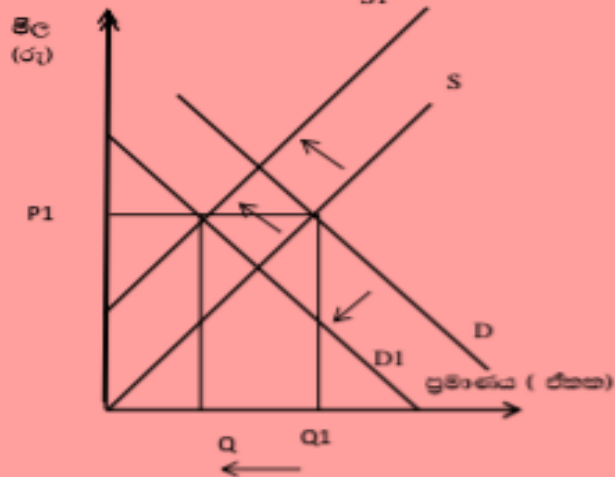
සැපයුම් චක්‍රය දකුණට වෙනස් වීම



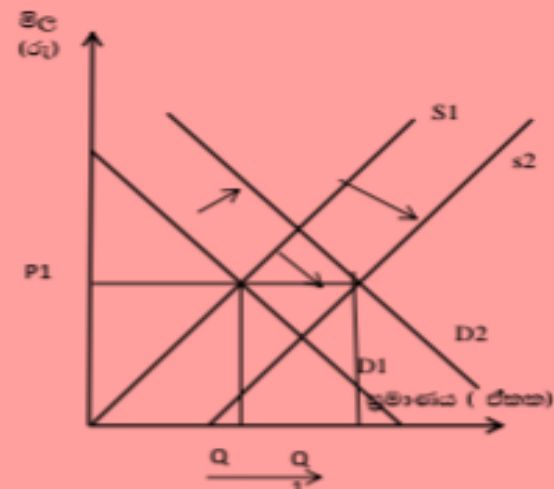
b,a'i සහ සැපයුම් වක්‍ර දෙක ම එක වර වෙනස් වීම

ඉල්ලුම් සහ සැපයුම් වක්‍ර දෙක ම එක වර වෙනස් වීම

සැපයුම් වක්‍රය හා ඉල්ලුම් වක්‍රය වමට වෙනස් වීම

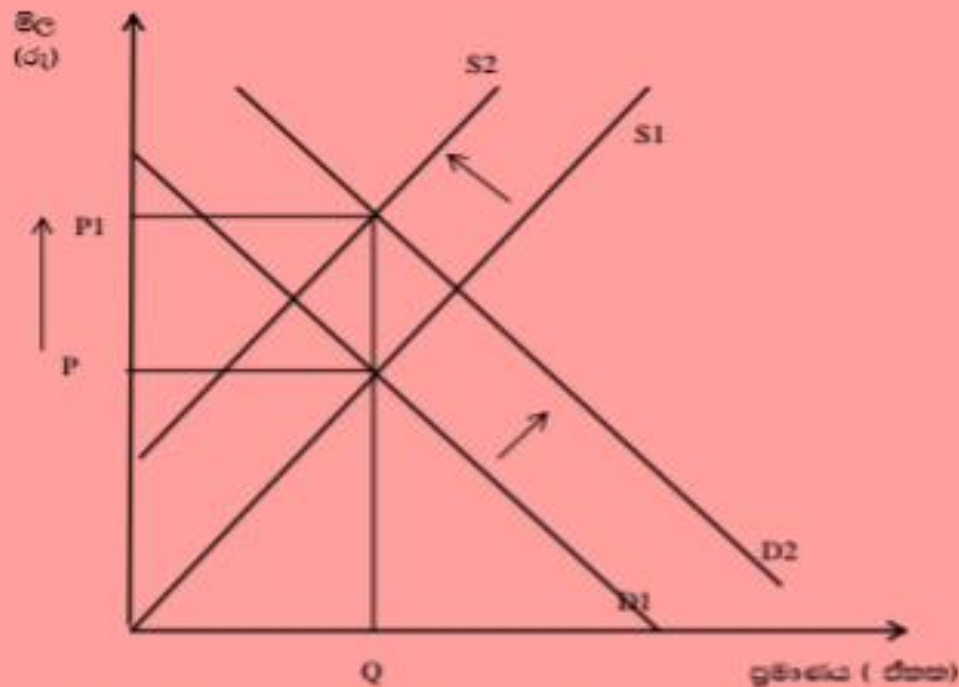


සැපයුම් වක්‍රය හා ඉල්ලුම් වක්‍රය දකුණට වෙනස් වීම



මිට අමතරව b, a'' සමාන ප්‍රතිශතයකින් වැඩි වන විට
සැපයුම සමාන ප්‍රතිශතයකින් අඩු වීම මගින්ද සමතුලිතය
වෙනස්වේ

මිට අමතරව ඉල්ලුම සමාන ප්‍රතිශතයකින් වැඩි වන විට
සැපයුම සමාන ප්‍රතිශතයකින් අඩු වීම මගින්ද සමතුලිතය වෙනස්වේ

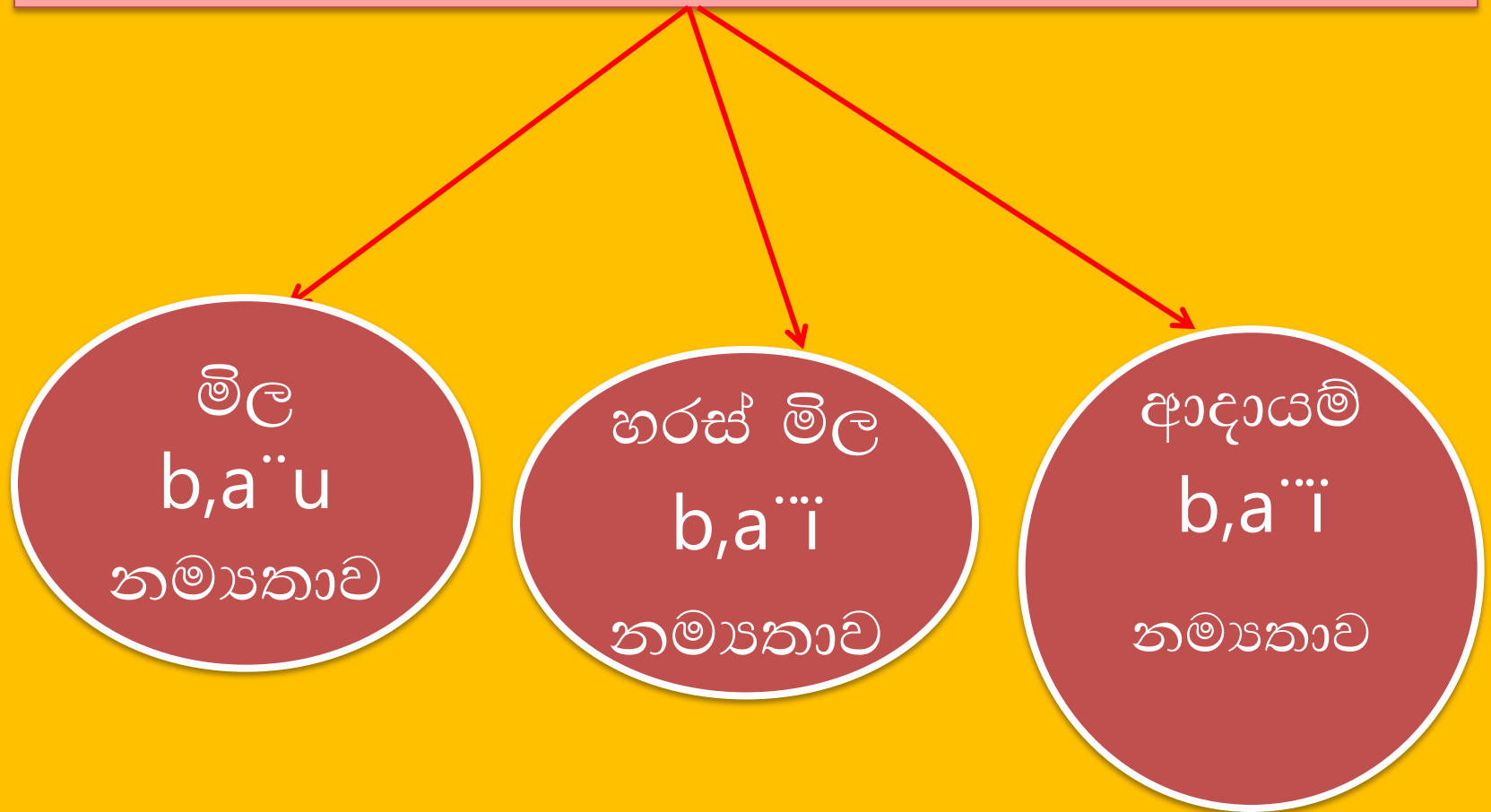


නමයතාව

b,a^{...}i kuH;dj

සැපයුම්
නමයතාව

b,a^{...}i kuH;dj



මිල b, a'' නමයතාව

- $\tilde{n}f, ys$ $m\%;sY$; $fjkilg$ $idfmalaI$ j b, a''
 $m\%udKfha$ $m\%;sY$; l $fjkia$ $\dot{u}u$ uek $\pm la\dot{u}u$ $\tilde{n}$,
 b, a'' $kuH;dj$ f, i $y \div kajhs'$

මිල $b, a''i$ නමයකාව

ලක්ෂ්‍යය මිල
 $b, a''i$ kuH;dj

චාප මිල
 $b, a''i$ kuH;dj

ලක්ෂ්‍යය මිල b, a'' නමයතාව

- b, a'' කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබිය දී b, a'' වක්‍රයේ කිසියම් ලක්ෂ්‍යයක මිලේ සුළු ප්‍රතිශතක වෙනසකට අනුව b, a'' ප්‍රමාණයේ ප්‍රතිශතක වෙනස මැන දැක්වීම ලක්ෂ්‍යය මිල b, a'' නමයතාව.

$$Ed = \frac{\frac{\Delta Q}{Q} \times 100}{\frac{\Delta P}{P} \times 100} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}} = \frac{\Delta Q}{Q} \times \frac{P}{\Delta P} = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \times \frac{P}{Q}$$

චාප මිල b, a'' නමයතාව

- b, a'' චක්‍රයේ නිශ්චිත ලක්ෂ දෙකක් අතර ප්‍රදේශයේ මිලෙහි විශාල ප්‍රතිශතක වෙනසකට
- සාපේක්ෂ ව b, a'' ප්‍රමාණයේ ප්‍රතිශතක වෙනස මැන දැක්වීම චාප මිල b, a'' නමයතාව වේ

එය ගණනය කරන සූත්‍රය පහත දැක්වේ.

- $$AEd = \frac{\Delta Qd}{\Delta P} \times \frac{P1+P2}{Q1+Q2}$$

මිල $b, a''i$ නමයතා සංගුණකයේ වටිනාකම අනුව
මිල $b, a''i$ නමයතාවයේ ප්‍රභේද

I. $\text{ped} = 0$) පූර්ණ අනමය $b, a''u$

II. $\text{ped} < 1$) නම්) අනමය $b, a''u$

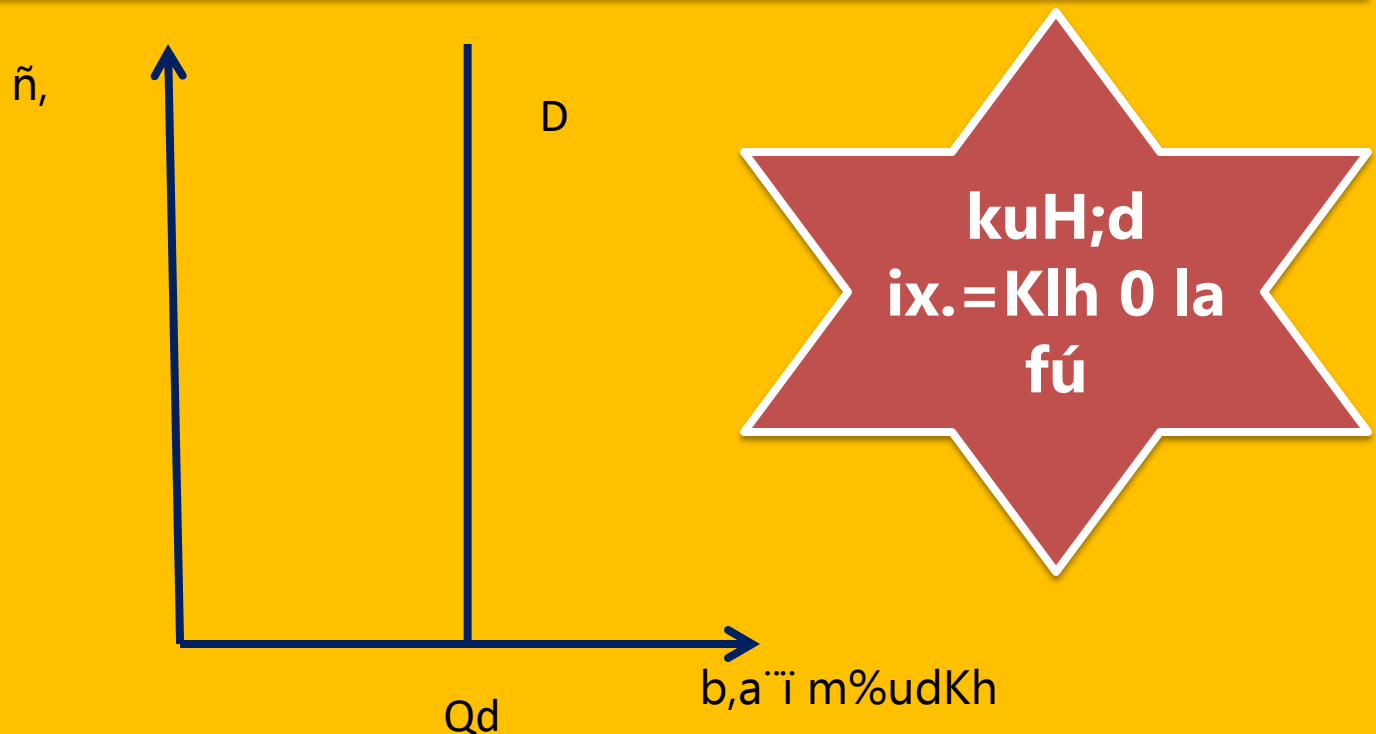
III. $\text{ped} = 1$) නම්) ඒකීය නමය $b, a''u$

IV. $\text{ped} > 1$) නම්) නමය $b, a''u$

V $\text{ped} = \infty$) නම්) පූර්ණ නමය $b, a''u$

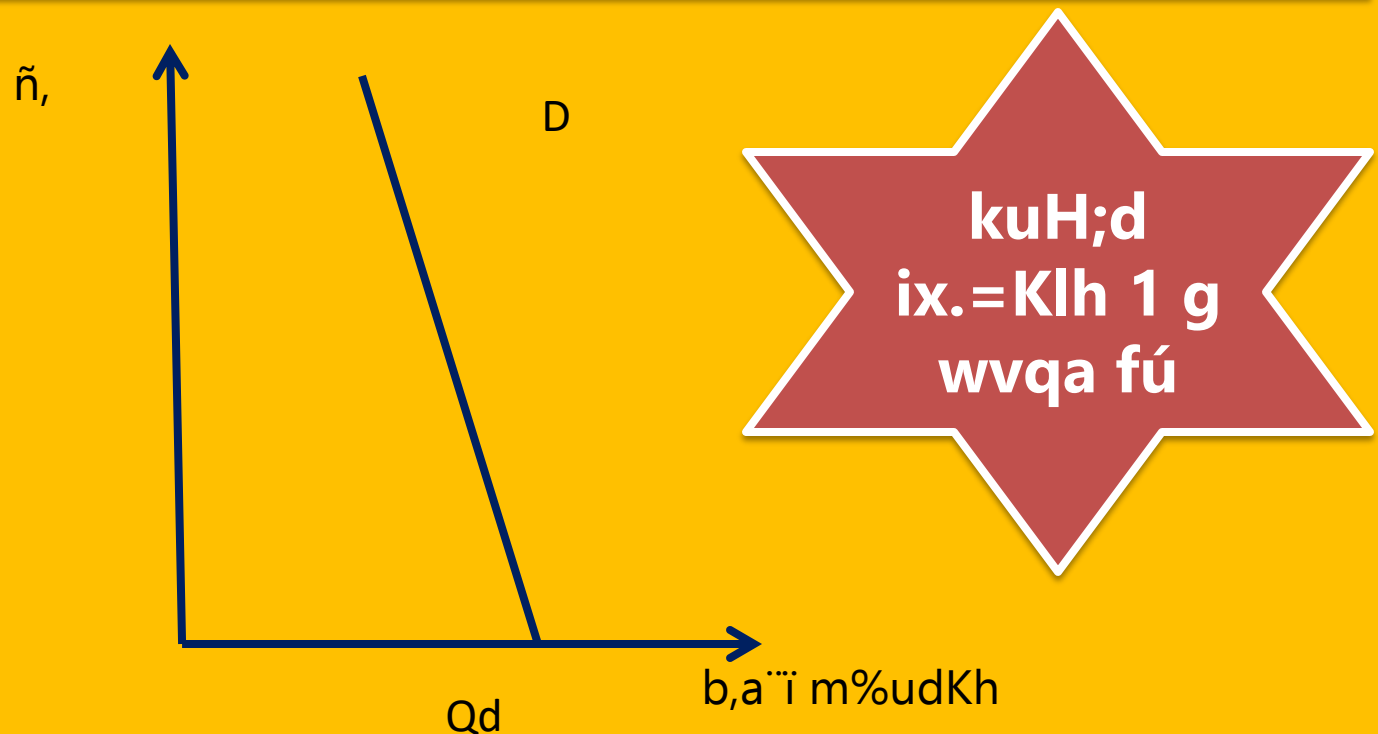
පූර්ණ අනමය $b, a''u$ (Perfectly Inelastic Demand)

- යම් භාණ්ඩයක මිල ප්‍රතිගතයකින් වෙනස් වුව ද එහි $b, a''u$ ප්‍රමාණය නොවෙනස් ව පවතී නම් එය පූර්ණ අනමය $b, a''u$ වේ.



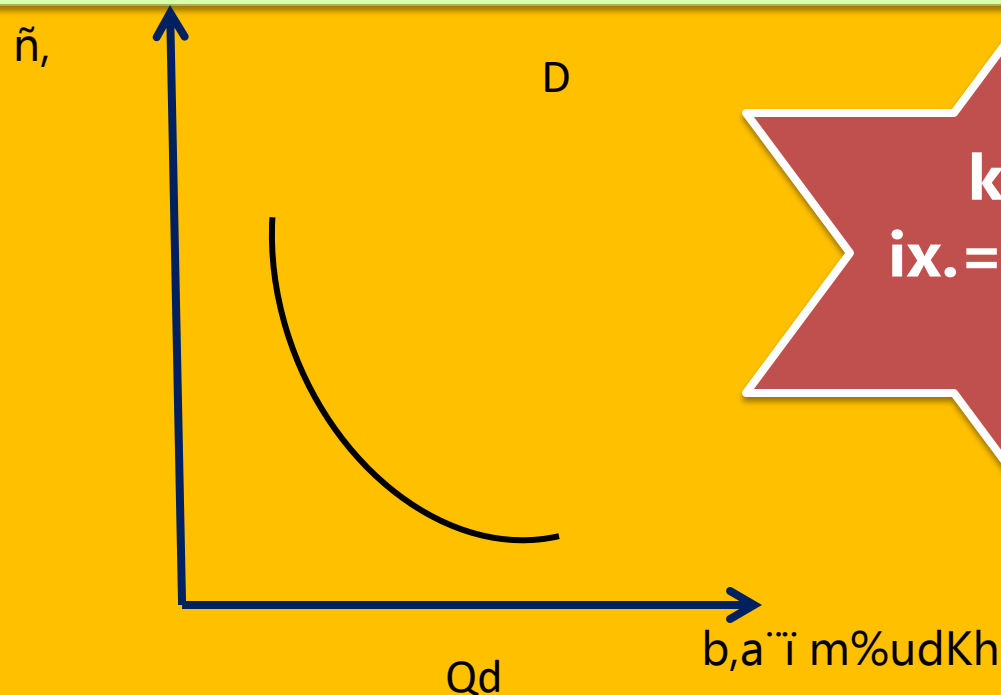
• අනමය $b, a''u$ - Inelastic demand

- යම් භාණ්ඩයක මිල වෙනස් වන ප්‍රතිචාරයට වඩා අඩු ප්‍රතිචාරයකින් එම භාණ්ඩයේ $b, a''i$ ප්‍රමාණය වෙනස් වේ නම් එය අනමය $b, a''u$ වේ.



- ඒකීය නමය $b,a''u$ - Unitay elasticity of demand

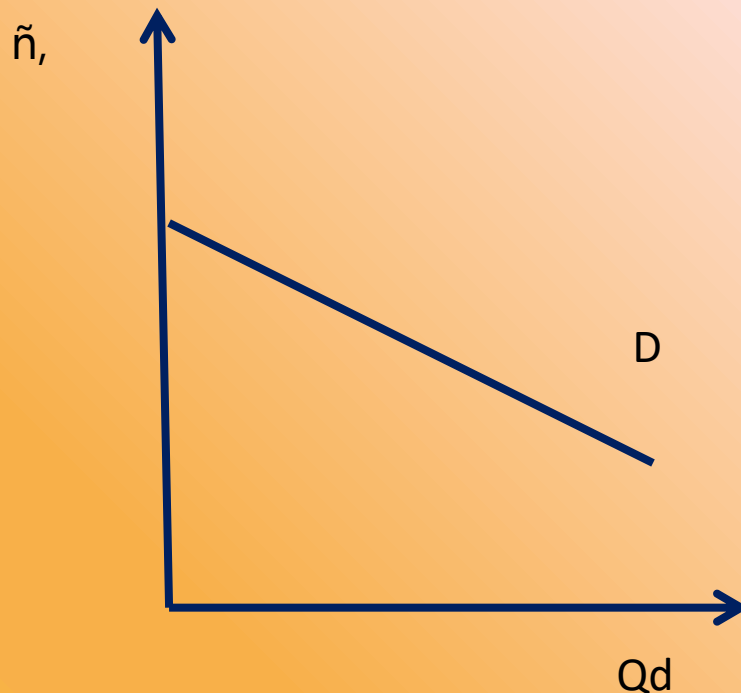
- යම් භාණ්ඩයක මිල වෙනස් වන ප්‍රතිභවයට සමාන ප්‍රතිභවයකින් එම භාණ්ඩයේ $b,a''i$ ප්‍රමාණය වෙනස් වේ නම් එය ඒකීය නමය $b,a''u$ වේ..



kuH;d
ix.=Klh 1 la
fú

- නමුත් b, a'' - elastic demand.

- යම් භාණ්ඩයක මිල වෙනස් වන ප්‍රතිචාරයට වඩා වැඩි ප්‍රතිචාරයකින් එම භාණ්ඩයේ b, a'' ප්‍රමාණය වෙනස් වේ නම් එය නමුත් b, a'' වේ.

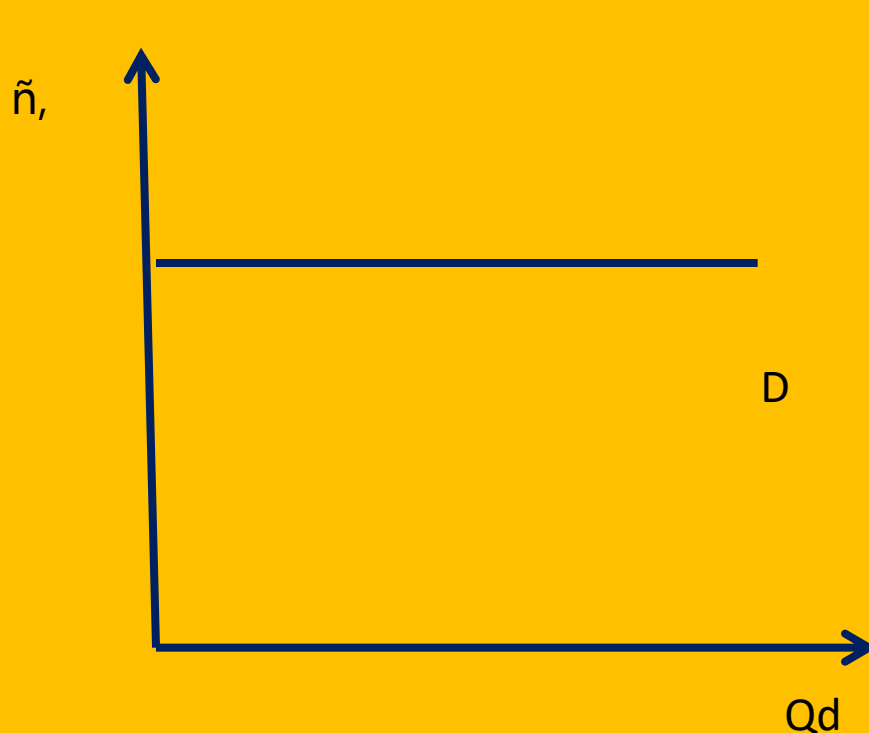


kuH;d
ix.=Klh 1 jeä
fú

b, a'' m%udKh

පුර්ණ නම්‍ය $b,a''u$ - Perfectly elastic demand.

- යම් භාණ්ඩයක මිල ඉතා ම සුළු ප්‍රතිශතයකින් වෙනස් වන විට එම භාණ්ඩයේ $b,a''u$ ප්‍රමාණය ඉතාම විශාල ප්‍රතිශතයකින් වෙනස් වේ නම් එය පුර්ණ නම්‍ය $b,a''u$ ලෙස හඳුන්වයි



$$k_{uH;d} \propto \frac{1}{\epsilon_D} = \frac{1}{\frac{P}{Q} \frac{dQ}{dP}} = \frac{Q}{P} \frac{dP}{dQ}$$

$b,a'''i m\%udKh$

b, a, q_i jl% fha nEjqu yd ñ, $b, a''i$ kuH;djh

මිල
(රු)

$ped = \infty$) නම්) පූර්ණ නමය $b, a''u$

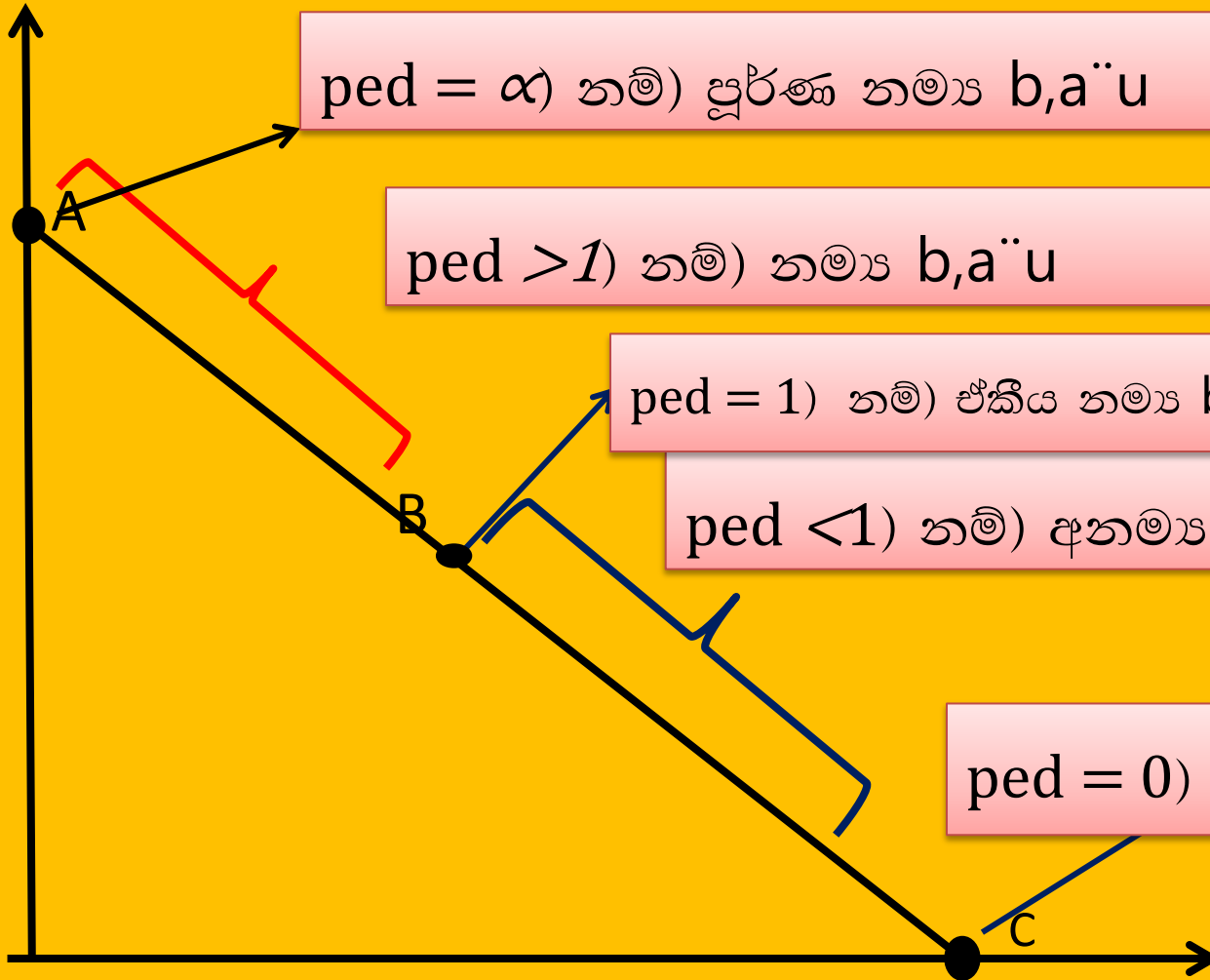
$ped > 1$) නම්) නමය $b, a''u$

$ped = 1$) නම්) ඒකීය නමය $b, a''u$

$ped < 1$) නම්) අනමය $b, a''u$

$ped = 0$) පූර්ණ අනමය

$b, a''i$ ප්‍රමාණය (ඒකක)



මිල b, a, q_i නමයතාව තීරණය කරන සාධක

- මිල b, a, q_i නමයතා තීරක පහත දැක් වේ.
1. සලකා බලන භාණ්ඩයක සුඛෝපභෝගී බව හෝ අත්‍යවශ්‍ය බව
 2. භාණ්ඩයකට ඇති ආදේශක සංඛ්‍යාව හා ඒවායේ සමීප බව පාරිභෝගික ආදායමෙන් භාණ්ඩය මිල දී ගැනීමට වැය කරන ප්‍රතිශතය
 3. භාණ්ඩයක ඇති විකල්ප භාවිත සංඛ්‍යාව
 4. මිල වෙනස් වීම හේතුවෙන් එයට හැඩ ගැසීමට ගත වන කාලය

මිල b,a,qi නමයතාව හාපාරිභෝගික පැහැදුම/ ව්‍යාපාරික
අයහාරය

- මිල b,a,qi නමයතාව දී ඇති විටෙක අදාළ
භාණ්ඩයේ මිල වෙනස් වීම මත පාරිභෝගික
පැහැදුම වෙනස් වන ආකාරය නිශ්චය කළ හැකි ය.
මිල b,a,qi නමයතාව හා පාරිභෝගික පැහැදුම/
ව්‍යාපාරික අයහාරය අතර සම්බන්ධතාවක් පවතී.

මිල b,a,qi නමයතාව ප්‍රායෝගික ව වැදගත් වන අවස්ථා නම්,

- පාරිභෝගිකයන්ට, නිෂ්පාදකයාට හා ආර්ථික ප්‍රතිපත්ති සම්පාදකයන්ට තීරණ ගැනීම සඳහා නමයතා සංකල්පය වැදගත් වේ.
- භාණ්ඩයක මිල වැඩි / අඩු වන විට පාරිභෝගික පැහැදීම / නිෂ්පාදන අයහාරයට කෙරෙන බලපෑම ප්‍රරෝකථනය කළ හැකි වීම.
- ආදායම උපරිම කෙරෙන අවස්ථාවක සහ නිමැවුම සඳහා තීරණය කළ හැකි වීම
- ව්‍යාපාර ආයතනයකට ඇති ඒකාධිකාරී ශක්තිය නිශ්චය කළ හැකි වීම
- ආර්ථික ප්‍රතිපත්ති සම්පාදනය සඳහා භාවිත කළ හැකි වීම
- වක්‍ර බදු පැනවීමේ දී අදාළ භාණ්ඩ තෝරාගැනීම

හරස් මිල b,a,qi නමයතාව

- වෙළෙඳපොළේ හුවමාරු වන එක් භාණ්ඩයක මිල වෙනස් වීම තවත් භාණ්ඩයක b,a,qu වෙනස් වීමට බලපායි. b,a,qu කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබිය දී සම්බන්ධිත භාණ්ඩයක මිලේ ප්‍රතිශතක වෙනසට සාපේක්ෂ ව සලකා බලන භාණ්ඩයේ b,a,fqu ප්‍රතිශතක වෙනස මැන දැක්වීම හරස් මිල b,a,qi නමයතාව ලෙස හැඳින්වේ.

$$E_{xy} = \frac{\Delta Q_x}{\Delta P_y} \times \frac{P_y}{Q_x}$$

E_{xy} - $\longrightarrow$ හරස් මිල b, a, q_i නම්‍යතාව

ΔQ_x $\longrightarrow$ සලකා බලන භාණ්ඩයේ b, a, q_i ප්‍රමාණයේ
වෙනස

ΔP_y $\longrightarrow$ සම්බන්ධිත භාණ්ඩයේ මිලේ වෙනස

P_y - $\longrightarrow$ සම්බන්ධිත භාණ්ඩයේ පළමු මිල

Q_x - $\longrightarrow$ සලකා බලන භාණ්ඩයේ පළමු b, a, q_i
ප්‍රමාණය

හරස් මිල b,a''i නමයකාව

+ අගයක් ගැනීම

ආදේශන භාණ්ඩ

1 g wvq + අගයක්
ගැනීම

කිට්ටු ආදේශන භාණ්ඩ

- අගයක් ගැනීම

wkqmQrl
NdKav

1 g jeä + අගයක්
ගැනීම

දුරස්ථ ආදේශන භාණ්ඩ

හරස් මිල $b, a''i$ නමැතෳ සංගුණකයේ ප්‍රායෝගික ව වැදගත් වන ආකාර

- හාණ්ඩ වර්ග අතර පවතින අන්තර්
සම්බන්ධතාව විග්‍රහ කිරීමට
- හාණ්ඩ සඳහා වෙළෙඳපොළේ තරගකාරීත්වය
තීරණය කිරීමට
- හාණ්ඩවල හා සේවාවල සාපේක්ෂ $b, a''u$
වෙනස් වීම් පුරෝකථනය කිරීමට

ආදායම් $b, a''i$ න්‍යාය

- පාරිභෝගික ආදායම වෙනස් වන විට එක් එක් භාණ්ඩ වර්ග සඳහා පවතින $b, a''i$ වෙනස් වන ආකාරය එකිනෙකට වෙනස් ස්වරූපයක් ගනී.
- $b, a''u$ කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබියදී , පාරිභෝගික ආදායම් ප්‍රතිශත වෙනසකට සාපේක්ෂ ව සලකා බලන භාණ්ඩයේ $b, a''i$ ප්‍රතිශතක වෙනස මැන දැක්වීම ආදායම් $b, a''i$ න්‍යාය වේ.

$$Y_{ed} = \frac{\Delta Q}{\Delta y} \times \frac{y}{Q}$$

- Y_{ed} = ආදායම් **b,a''u** නමයතාව
- ΔQ = **b,a''fñ** වෙනස
- Δy = ආදායමේ වෙනස
- y = පළමු ව දී ඇති ආදායම
- Q = පළමු ආදායම යටතේ පැවති **b,a''u**

ආදායම් මිල b,a''i නමයතාව

+ අගයක් ගැනීම

සාමාන්‍ය භාණ්ඩව

1 g wvq + අගයක්
ගැනීම

සුබෝපහෝගී භාණ්ඩවල

- අගයක් ගැනීම

nd, NdKav

1 g jeä + අගයක්
ගැනීම

අත්‍යවශ්‍ය භාණ්ඩවල

ආර්ථික විග්‍රහයන් සඳහා ආදායම් $b, a''i$ නම්‍යතාව යොදාගත හැකි ආකාර

- අත්‍යවශ්‍ය භාණ්ඩ , සුඛෝපභෝගී භාණ්ඩ හා බාල භාණ්ඩ යනුවෙන් වර්ග කිරීමට
- ආදායම් වෙනස් වීම මත වෙළෙඳ පොළේ භාණ්ඩවලට ඇති $b, a''u$ වෙනස් වන ආකාරය පුරෝකථනය කිරීමට

සැපයුම් මිල නම්‍යතාව

- සැපයුම කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබිය දී භාණ්ඩයේ මිල වෙනස් වීම කෙරෙහි සැපයුම් ප්‍රමාණය දක්වන සංවේදීතාව සැපයුම් මිල නම්‍යතාව යි.
- එනම් සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල යම් ප්‍රතිශතයකින් වෙනස් වන විට සැපයුම් ප්‍රමාණය කොපමණ ප්‍රතිශතයකින් වෙනස් වේ ද යන්න මැන දැක්වීම සැපයුම් මිල නම්‍යතාවයෙන් සිදු කරයි. සැපයුම් නම්‍යතාව ලෙසින් ව්‍යවහාර වන්නේ ද සැපයුම් මිල නම්‍යතාව ම ය.

මිල සැපයුම් නමයතාව

```
graph TD; A[මිල සැපයුම් නමයතාව] --> B[ලක්ෂ්‍යය මිල සැපයුම්<br/>kuH;dj]; A --> C[චාප මිල සැපයුම්<br/>kuH;dj];
```

ලක්ෂ්‍යය මිල
සැපයුම්
kuH;dj

චාප මිල
සැපයුම්
kuH;dj

ලක්ෂ්‍යය මිල සැපයුම් නම්‍යතාව

- සැපයුම් කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබිය දී, සැපයුම් චක්‍රයේ කිසියම් ලක්ෂ්‍යයක මිලේ සුළු ප්‍රතිශතක වෙනසකට අනුව සැපයුම් ප්‍රමාණයේ ප්‍රතිශතක වෙනස මැන දැක්වීම ලක්ෂ්‍යය මිල සැපයුම් නම්‍යතාව.

$$Eds = \frac{\Delta Qs}{\Delta P} \times \frac{P}{Q}$$

$$\begin{aligned}
 \text{සැපයුම් මිල නම්‍යතාව (ES)} &= \frac{\Delta QS\%}{\Delta P\%} \\
 &= \frac{\frac{\Delta QS}{QS} \times 100}{\frac{\Delta P}{P} \times 100} \\
 &= \frac{\Delta QS}{QS} \times \frac{\Delta P}{P} \\
 ES &= \frac{\Delta QS}{\Delta P} \times \frac{P}{Q}
 \end{aligned}$$

වාප මිල සැපයුම් නමයතාව

- ලක්ෂ්‍ය සැපයුම් නමයතාව න්‍යායාත්මක සංකල්පයකි. විශාල මිල වෙනස් වීමක නමයතාව ගණනය කිරීම සඳහා ලක්ෂ්‍ය සැපයුම් නමයතා සංකල්පය යෝග්‍ය නොවේ.

ඊට හේතුව වන්නේ එක ම ප්‍රමාණයකින් මිල අඩුවීමක දී හෝ වැඩිවීමක දී හෝ විශාල වෙනස්කම් සහිත නමයතා අගය දෙකක් ලැබීම යි.

$$A E_s = \frac{\Delta Q_s}{\Delta P} \times \frac{P_1 + P_2}{Q_1 + Q_2}$$

$$\text{එක කැපයුම් නමයතාව} = \frac{\Delta Q_S}{\Delta P} \times \frac{\frac{P_1 + P_2}{2}}{\frac{Q_1 + Q_2}{2}} = \frac{\Delta Q_S}{\Delta P} \times \frac{P_1 + P_2}{Q_1 + Q_2}$$

සැපයුම් මිල නම්‍යතා ප්‍රභේද

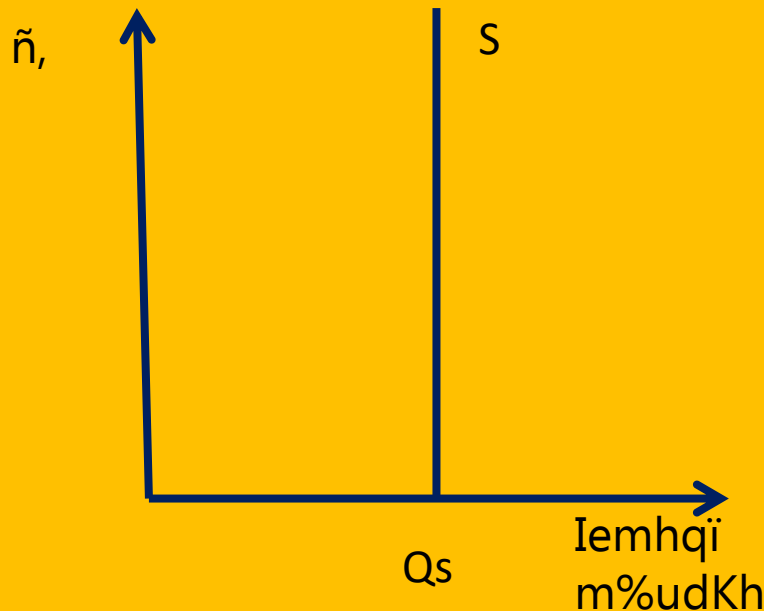
- සැපයුම් නම්‍යතා සංගුණකය සඳහා ලැබෙන අගය ශුන්‍යයේ (0) සිට අපරිමිත (α) දක්වා වෙනස් වේ. එම සංගුණකයෙහි අගය පදනම් කරගනිමින් සැපයුම් මිල නම්‍යතා ප්‍රභේද පහක් දැක්විය හැකි ය.

සැපයුම් මිල නම්‍යතා ප්‍රභේද

- 1. ඒකීය සැපයුම් නම්‍යතාව
- 2. එකට අඩු සැපයුම් නම්‍යතාව
- 3. එකට වැඩි සැපයුම් නම්‍යතාව
- 4. පූර්ණ නම්‍ය සැපයුම් නම්‍යතාව
- 5. පූර්ණ අනම්‍ය සැපයුම් නම්‍යතාව

පූර්ණ අනමය සැපයුම (Perfectly Inelastic Supply)

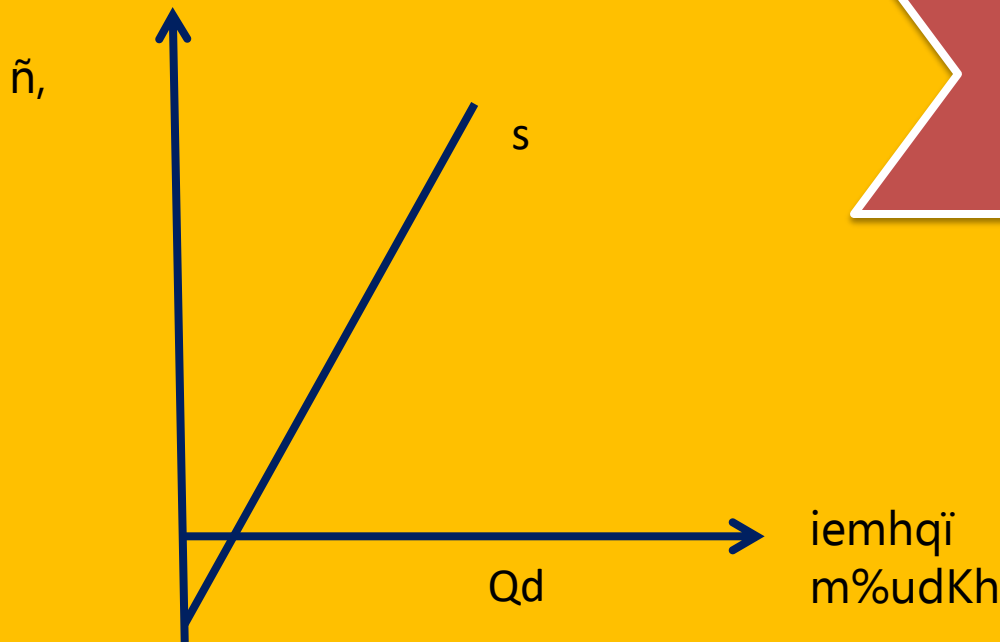
- අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ව තිබිය දී භාණ්ඩයේ මිලේ ඇති වන වෙනස් වීමකට ප්‍රතිචාර වශයෙන් භාණ්ඩයේ සැපයුම් ප්‍රමාණයෙහි කිසි දු වෙනසක් සිදු නොවේ නම් ඒ පූර්ණ අනමය සැපයුම් නම්‍යතාවයි.



kuH;d
ix.=Klh 0 la
fú

• අනමය සැපයුම - Inelastic Supply

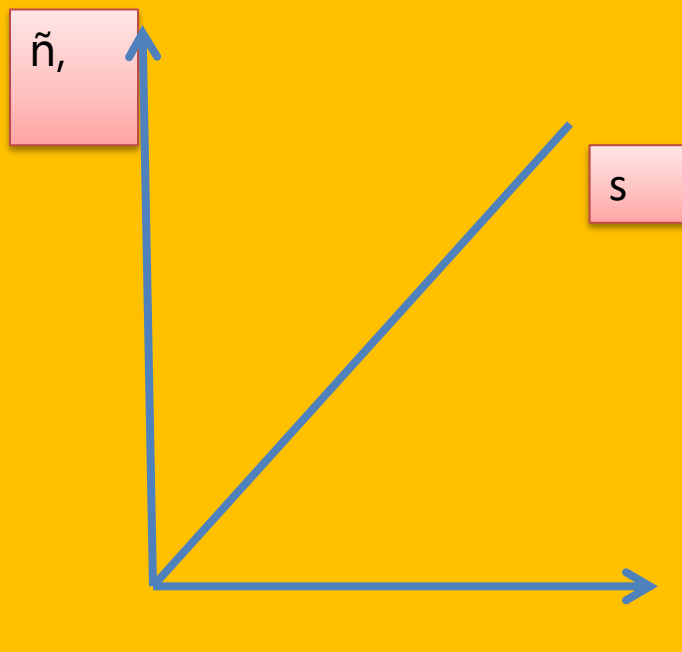
- අනෙකුත් සාධක ස්ථාවර ම තිබිය දී භාණ්ඩයක මිල වෙනස් වන ප්‍රතිචාරයට වඩා අඩු ප්‍රතිචාරයකින් සැපයුම් ප්‍රමාණය වෙනස් වන්නේ නම් එය එකට අඩු (අනමය සැපයුම් නම්‍යතාව) සැපයුම් තත්ත්වයකි.



kuH;d
ix.=Klh 1 g
wvqa fú

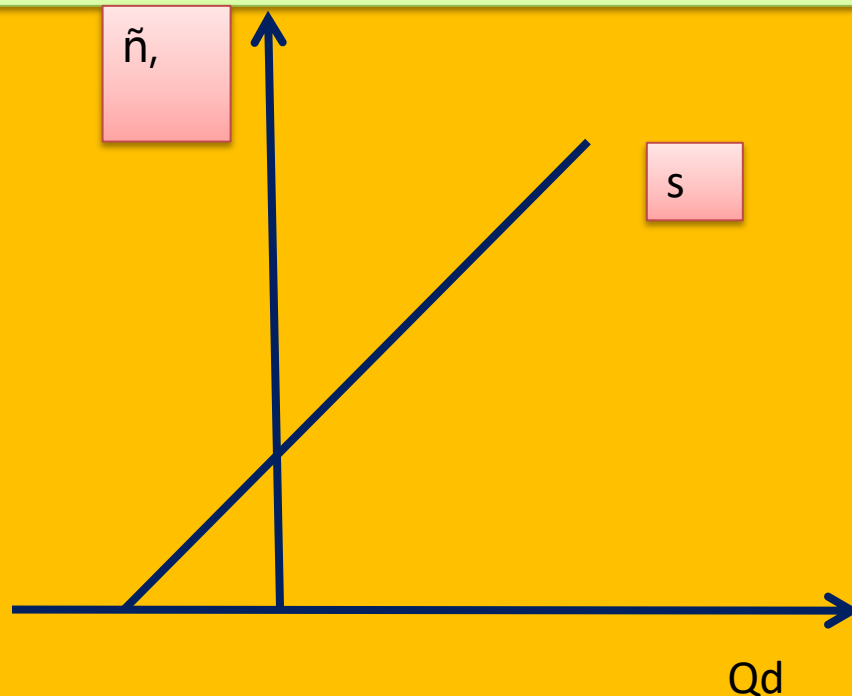
- ඒකීය නමය සැපයුම - Unitay elasticity of Supply

- සැපයුම් කෙරෙහි බලපාන අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබිය දී සලකා බලන භාණ්ඩයේ මිල වෙනස් වන ප්‍රතිඥනයෙන් ම සැපයුම් ප්‍රමාණය ද වෙනස් වේ නම් එය ඒකීය නමය සැපයුමයි.



• නම්‍ය සැපයුම - **elastic Supply**

- අනෙකුත් සාධක නොවෙනස් ව තිබිය යුතු මිල වෙනස් වන ප්‍රතිචාරයට වඩා වැඩි ප්‍රතිචාරයකින් සැපයුම් ප්‍රමාණය වෙනස් වේ නම් එය එකට වැඩි සැපයුම් නම්‍යතාව(නම්‍ය සැපයුම)යි.



iemhqĩ
m%udKh

පුර්ණ නම්‍ය සැපයුම - Perfectly elastic Supply

- $w_{kl} = a$ idOI ia:djr j ;sìh § NdKavfha ñf,ys we;s jk b;d iqç m%;sY;l fjkia ùulg $\Delta Y = k_H \tilde{n}$, uÜgfi fjkilg& m%;spdr jYfhka iemqhï m%udKh úYd, jYfhka fjkia fõ kï ta $mQ^{3/4}K$ kuH iemhqï kuH;djhs'

ñ,

s

kuH;d
 $\Delta x = K \Delta h \propto \Delta u$

iemhqï
m%udKh

භාෂා විද්‍යාත්මක සැපයුම් මිල නැමැත්තාට තීරණය කරන සාධක

- 1 idOl ixp,k yelshdj
- 2 NdKavfha iajNdjh
- 3 f;d. mj;ajd f.k hEfi yelshdj
- 4 ñ, fjkia ùu fya;=fjka iemhqì fjkia lsÍug .; jk
ld,h

ප්‍රායෝගික වශයෙන් සැපයුම් නම්‍යතා සංකල්පය
වැදගත් වන අවස්ථා

- NdKavhl ñ, fjkia jk úg md³/₄fNda.sl meyeou \$ ksIamdokl whNdrhg flfrk n,mEu mqfrdal:kh l< yels ùu'
- ;u ksIamdok i`oyd wdodhu Wmßu flfrk wdldrhg ñ,la ;SrKh l< yels ùu'
- jHdmdr wdh;khlg we;s taldêldÍ Yla;sh ksYaph l< yels ùu'
- hi NdKavhla i`oyd mj;sk wdfoaYl yd wkqmqrl NdKav ljf<sup>3</sup>/<sub>4</sub> o hkak y`ÿkd .ekSu
- idOl ixp,k yelshdj y`ÿkd .; yels ùu'