



පිටිය- 5 පිටිය

Prepared by- දෙනිඨිවිට අධ්‍යාපන කලාපය

- 01) නව ව්‍යවසායකයාට වෙළෙඳපොළට ප්‍රවේශ වීම සඳහා අනුගමනය කළ හැකි විකල්ප ක්‍රම 4කි. ඒවා නම් කරන්න.
- 02) ඔබ ඉහතින් දැක්වූ එක් එක් ක්‍රමය සඳහා නිදසුන් 2 බැගින් වෙන වෙනම ලියන්න.
- 03) පවතින වෙළෙඳපොළකට පවතින භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් ඉදිරිපත් කිරීමේදී අත් විදීමට සිදු වන අවාසි 2ක් දක්වන්න.
- 04) නව වෙළෙඳපොළකට පවත්නා භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් ඉදිරිපත් කිරීමේදී මතුවන වාසියක් සහ අවාසියක් ලියන්න.
- 05) නව භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් පවත්නා වෙළෙඳපොළට ඉදිරිපත් කිරීමේදී වෙළෙඳපොළ ජය ගැනීමට නම් ව්‍යවසායකයා සිදු කළ යුත්තේ කුමක්ද ?
- 06) නව භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් නව වෙළෙඳපොළකට සැපයීමේදී ව්‍යවසායකයෙකුට අත් විදීමට සිදු වන ප්‍රධාන වාසිය හා අවාසිය නම් කරන්න.
- 07) නව නිෂ්පාදිතයක් ඉදිරිපත් කිරීම සඳහා ව්‍යවසායකයෙකුට භාවිතා කළ හැකි SCAMPER ආකෘතියෙන් ඉදිරිපත් කෙරෙන නිෂ්පාදන නව්‍යකරණ ක්‍රම 7 නම් කරන්න.
- 08) ඉහතින් ඔබ දැක්වූ නිෂ්පාදන නව්‍යකරණ ක්‍රම නිදසුනක් සමගින් කෙටියෙන් පැහැදිලි කරන්න.
- 09) පිට අංක 87 හි සඳහන් කියාකාරකම් 03 සඳහා පිළිතුරු සපයන්න.